

Alerta:
Cuidado para não cair no golpe do boleto falso

Pág 03

Missão Empresarial levará profissionais da beleza para a Hair Brasil 2020

Pág 07

Novos diretores iniciam a gestão da ACE Batatais para o biênio 2020/2021



Pág 04

Cejusc tem alto percentual de audiências de conciliação e acordos em 2019

Pág 06

Empresas de todos os segmentos estão convidadas para a Rodada de Negócios

Pág 10

Natal Pé Quente entrega os prêmios dos ganhadores dos últimos sorteios

Pág 08

ACE Batatais participa da apresentação do Empreenda Rápido no Sebrae Franca

Pág. 09



ACE lança campanha de doação de tampinhas para o Hospital do Amor de Barretos

Pág 10

CME Batatais promoverá o 1º Encontro da Mulher Empreendedora

Pág 10

Estão abertas as inscrições para o Curso Super MEI Organize seu Negócio



Pág 07



CAIA NA FOLIA COM SEU MELHOR SORRISO!



ODONTOLOGIA ESPECIALIZADA

Rua Santos Dumont, 50
Centro - Batatais/SP
16 3662.7541 16 99967.9838



Palavra do Presidente

Ennio César Fantacini - Presidente ACE
E-mail: presidente@acebatatais.com.br

Fizemos nossa primeira reunião com a nova diretoria da ACE e fiquei muito feliz com o que vi e ouvi de todos, principalmente dos que estavam ocupando o cargo de diretor pela primeira vez. Nessa primeira reunião, tentei mostrar o que é a Associação Comercial, seus desafios, seus objetivos e muito mais. Na ocasião também já escolhemos os presidentes dos Conselhos, formamos as Comissões para discutirmos diversos assuntos, dentre eles, as campanhas promocionais, campanhas solidárias e o Movimenta Batatais. Foram apresentados os números físicos e econômicos que a Associação Comercial possui até o momento, onde teremos um grande desafio em manter e até mesmo aumentá-los. Contatos com o Sebrae e outras entidades que promovem

cursos e treinamentos já foram feitos e logo teremos a grade de programação para que todos associados já se programem e façam suas inscrições. Percebi uma grande dificuldade na participação dos diretores e conselheiros, por questões de dias e horários das reuniões. Buscarei uma forma de fazê-las online, além da presencial. Com a tecnologia presente hoje, nos dá essa oportunidade e muitos que gostariam de estar presentes, por motivos diversos não podem, terão esta ferramenta para poderem participar. Após a implantação desta ferramenta, meu objetivo será abrir para todos associados acompanharem as reuniões, podendo opinar para termos uma ACE cada vez mais forte.

Associado, VOCÊ é o sucesso desta ACE, participe!

ESPECIALIZAÇÃO EM LEAN
Palestra de Apresentação o que é Lean, esclarecimentos sobre a empresa IMAM e conteúdo do treinamento.
Dia 06/02/2019 às 19h15
Salão de Eventos da ACE Batatais
Apresentação Gratuita
Venha conhecer!!!
Público alvo: Diretores, gerentes, supervisores, líderes e analistas.

Quer começar a exportar ou aumentar suas vendas para outros países? Participe do PEIEX.
O Programa de Qualificação para Exportação (PEIEX) tem como objetivo preparar as empresas brasileiras para começar a exportar seus produtos e serviços de forma planejada e segura, com a orientação de profissionais especialistas em comércio exterior.
O PEIEX é uma iniciativa da Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil), que conta com parceiros em todo o Brasil.
Será uma ótima oportunidade para você conhecer mais, e como sua empresa poderá participar do Programa.
Data: 13/02/20 as 9h
Local: Associação Comercial de Batatais

COMUNICADOS

HORÁRIO DE TRABALHO – CARNAVAL 2020 – COMÉRCIO VAREJISTA

Até o momento o Sincovarp e o Sincomerciários não definiram as regras coletivas sobre o horário de trabalho no carnaval (dias 25 e 26 de fevereiro de 2020).

Mesmo assim, é possível fazer a compensação de jornada correspondente à suspensão de atividades no carnaval com outros dias de trabalho como, por exemplo, o dia 14 de março ou o sábado que antecede o dia das mães ou o dia dos pais (observar a quantidade total de horas).

As empresas devem ficar atentas a duas situações:

- 1) A compensação deve ser feita por acordo escrito com os empregados. É recomendável contratar serviço especializado para fazer este acordo. Empresas que têm banco de horas podem debitar as horas de folga, desde que não haja restrição na regulamentação do banco.
- 2) Observar se os sindicatos regulamentarão a questão.

PADRONIZAÇÃO DE VALORES DOS PRODUTOS DA BOA VISTA SCPC

Em conformidade com comunicado da Boa Vista SCPC a partir do dia 01/01/2020 os produtos de consulta no SCPC passaram a ter padronização de valores em todo o Estado de São Paulo.

Para quem é válida estas mudanças?

Inicialmente esta padronização de valores será válida apenas para os “novos associados” e “associados que não realizarão consultas no ano de 2019” (considerados não consulentes).

Para saber se sua empresa se enquadra na nova tabela entre em contato com a ACE Batatais.

Para os consulentes que utilizaram os serviços de consultas da Boa Vista SCPC no ano de 2019, a alteração dos valores será gradativa.

Novos Valores das Consultas:

Os novos valores das consultas dos serviços da Boa Vista SCPC estão disponibilizados no “balão de informações do produto”.

Importante:

A alteração de valores “não é reajuste”, mas sim de “padronização” dos preços no Estado de São Paulo, conforme comunicado da Boa Vista SCPC.

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DA ACE

Segunda a Sexta-Feira: das 09h às 18h

Sábados: das 09h às 13h

Domingos e Feriados: Fechado

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DO SEBRAE AQUI

Segunda a Sexta-Feira: das 09h às 17h

EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)

Diagramação: Roberto Shimabukuro

Conselho Editorial: Alexandre Santos Toledo, Antônio dos Santos Moraes Júnior, Luiz Carlos Figueiredo, Paulo Sérgio Borges de Carvalho

Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplares

Associação Comercial e Empresarial de Batatais

Pç. Dr. José Arantes Junqueira, n.º 90 – Batatais SP – CEP 14300-000

Telefone: (16) 3761-3700

Email: acebatatais@acebatatais.com.br

Novos Associados Sejam Bem Vindos

Boteco do Marinheiro
R. Das Camélias, 430 - Vila Lidia
16. 99318-9245

S/A Comercio e Eventos
R. Benjamin Constante, 323 - Castelo
16. 99174-7523

Sonho Inox
Av. Pref. Washington Luis, 551 - Jd. São José
16. 99354-2650

EBT Modelação
Av. Dos Pardais, 268 - Altino Arantes
16. 99361-7009

A gente imprime o que você Imagina.

NOVAGRÁFICA
Telefax: (16) 3761.0101
novagrafica@netsite.com.br

A importância do “score” na concessão de crédito



tas ao CPF ou CNPJ e informações de comportamento fornecidas pelo Censo, como índice de inadimplência por região, pesquisas sobre o mercado de trabalho, entre outras.

Para a pessoa física, manter um bom Score traz inúmeros

Entre as empresas, é comum utilizar como base o Score ao analisar a possibilidade de uma concessão de crédito. Apesar da sua importância, os consumidores ainda têm poucas informações referentes à ferramenta.

O Score utiliza o resultado de cálculos estatísticos para indicar a probabilidade de inadimplência de pessoas ou grupos em um determinado período de tempo. Ele é apresentado em uma pontuação que vai de 0 a 1.000, sendo que, quanto maior o valor, maior a probabilidade de o consumidor manter o crédito em dia.

O Score é definido a partir de dados cadastrais, restrições atuais ou antigas, quantidade de consul-

tações, como uma avaliação segura na quantidade de parcelas, taxas de juros e prazos, o que diminui a probabilidade de endividamento. Para as empresas que utilizam deste método, há uma melhoria no conjunto de políticas internas de concessão de crédito, trazendo mais imparcialidade na definição. A ferramenta reduz custos operacionais, pois a empresa tem um sistema informatizado, além de garantir um crédito mais responsável auxiliando a economia como um todo.

A analista de pré-vendas da Associação Comercial do Paraná Deise Camargo destaca a atuação da entidade juntamente com a Boa Vista SCPC para a difusão da ferramenta aos seus milhares de associados. “Trazemos informações

cada vez mais robustas, com ferramentas de score alinhadas a tecnologia, desenvolvendo variáveis cada vez mais aderentes na decisão de concessão de crédito para todos os segmentos”, afirma.

COMO EU POSSO GARANTIR UM BOM SCORE?

Não existe uma mágica para ter um bom Score. Como ele é formado por informações cadastrais e comportamentais, é possível promover uma melhoria a partir de ações no dia-a-dia como consumidor:

- Mantenha suas contas em dia, evitando pagar após o vencimento;
- Não solicite créditos a todo instante, pois gera consultas por parte da instituição concessora e para o mercado isso não é um bom sinal. Antes de buscar crédito, pesquise, obtenha informações e verifique se realmente as condições lhe agradam;
- Inclua suas informações no Cadastro Positivo através do site da Boa Vista SCPC;
- Se você tem dívidas prescritas (após cinco anos), procure renegociar e quite-as;
- Você pode possuir conta em vários bancos, mas use de forma

consciente, caso contrário lhe trará mais problemas;

- Não utilize limites de cartões ou cheque especial;
- Não comprometa mais de 30% de sua renda com dívidas. Desconsidere no caso de financiamento imobiliário;
- Evite sustar cheques;
- Use produtos dos bancos, como cartão de crédito, investimentos, consórcios, financiamentos, etc., mas com consciência;
- Nunca utilize serviços que prometem aumentar seu Score, é golpe. Para os birôs de crédito, seu Score precisa ter constância e não são levados em consideração aumentos momentâneos na pontuação;
- Invista uma parte de seus recebimentos em seu futuro;
- Caso já tenha sido negativado, o trabalho será mais árduo, pois é necessário um pouco mais de tempo para gerar um histórico positivo no mercado, que pode ser de até três anos, dependendo do valor da dívida;
- Regra de ouro: sempre quite seus compromissos em dia e não os adquira além de suas condições de pagamento.

Cuidado com o golpe do boleto falso

O pagamento de contas em forma de boletos é uma das opções mais utilizadas no Brasil, depois do cartão de crédito. Esta escolha ocorre, na maior parte das vezes, por acharmos que esta é a maneira mais confiável e segura. No entanto, nos últimos meses, isso vem despertando a atenção de fraudadores. Para termos uma idéia, em 2019 o número de boletos falsos aumentou 55% em relação ao ano anterior.

Estes golpes ocorrem de diversas maneiras, podendo ser ataques virtuais que modificam o código de barras original, ou até mesmo envio de e-mails de cobrança semelhantes aos dos prestadores de serviços. Esta prática faz com que o pagamento vá para a conta bancária do golpista.

Após identificar algumas ocorrências, destacamos a importância da necessidade da emissão de boletos com senha. Esta é a forma mais segura de realizar suas cobranças e evitar que seus clientes caiam em fraudes. Veja, a seguir, sete dicas para não ser enganado na hora do pagamento.

1. Cheque os dados do boleto

Veja se os dígitos finais representam o valor do boleto: se são diferentes, é possível que seja golpe. Confirme também seus dados pessoais, como CPF, e busque por erros de português e de formatação.

Verifique ainda se os primeiros dígitos do código de pagamento coincidem com o código do banco que aparece como sendo o emissor do boleto. Um boleto do Sicre-

di começa com 748 e o do Sicoob Cocred 756. Os números bancários podem ser checados no site da Febraban (<https://www.febraban.org.br/associados/utilitarios/bancos.asp>).

2. Verifique a origem do vendedor

Se o boleto é emitido por uma loja, pesquise a reputação da empresa no Reclame Aqui para se certificar de que ela de fato existe. Aproveite para buscar o CNPJ no boleto e cheque se ele é real por meio de uma consulta na Receita Federal ou da Lista Negra do Procon.

Em caso de compras online, opte sempre que possível por outros meios de pagamentos que não envolvam boleto. Plataformas como Mercado Pago, PagSeguro.

3. Prefira a leitura automática do código de barras

Em qualquer boleto, prefira sempre ler o código de barras pela câmera do celular ou no caixa eletrônico. Em geral, boletos com linha digitável adulterada não trazem código de barras compatível e precisam forçar a vítima a digitar a sequência manualmente para completar o golpe. Um documento com barras ilegíveis, portanto, tem maiores chances de ser fraudulento.

4. Baixe o boleto no site do credor

Sempre que possível, é importante baixar boletos diretamente no site do banco ou da empresa que está fazendo a cobrança. Dê preferência sempre de boletos que chegam por e-mail, especialmente

quando a mensagem traz um assunto como “Urgente” ou “Seu nome está no SCPC, Serasa, SPC Brasil”. O mesmo vale para faturas que chegam via WhatsApp.

Em golpes mais sofisticados, um boleto falso pode até mesmo ser enviado para a casa da vítima. Nessa modalidade, o documento pode vir com visual idêntico ao original, incluindo envelope com carimbo e remetente real.

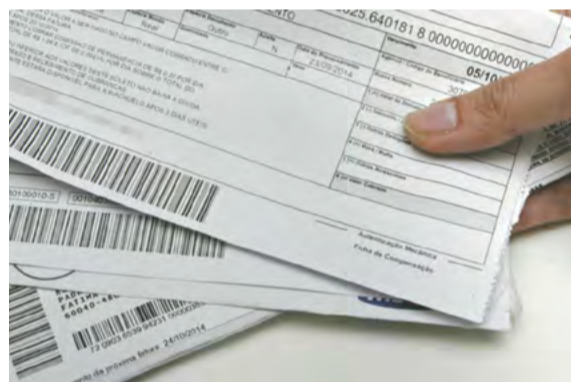
5. Certifique-se de que o site é seguro e evite Wi-Fi público

Ao fazer download do boleto no site do credor, certifique-se de que está acessando a página verdadeira e de que o endereço começa por HTTPS. Páginas seguras trazem o selo do certificado SSL que assegura contra invasões e garante maior confiabilidade para o documento que está sendo baixado (cadeado verde).

Evite também se conectar em redes públicas, que são mais suscetíveis a ataques no roteador capazes de falsificar páginas visitadas. Em golpes mais avançados, o criminoso pode interceptar o acesso e alterar um boleto aparentemente baixado do site oficial do banco. Por isso, opte sempre por fazer o download em uma rede segura e com senha, ou pela Internet móvel do celular.

6. Evite instalar extensões suspeitas no navegador

Extensões fraudulentas insta-



ladadas no navegador podem abrir espaço para ataques. Em geral, esse tipo de plugin promete alguma função divertida e inocente, mas fica à espreita esperando que o usuário acesse o site do banco. Além de colocar sua conta bancária em risco, esse tipo de programa malicioso pode interferir na geração do boleto e alterar o código no momento do download.

7. Cuidado com o vírus do boleto

Assim como a extensão maliciosa, um malware chamado de Bolware pode estar instalado no próprio computador do usuário. Quando o PC está infectado com esse vírus, boletos gerados na Internet podem ter o código de barras alterado para que o pagamento seja redirecionado ao criminoso. Ou seja, se o usuário não checar o documento e pagar, o valor cai na conta do hacker.

Baixar um bom software de segurança e fazer varreduras periódicas para se assegurar de que não há infecção na máquina. Lembre-se também de não usar computadores de acesso público — afinal, não há como garantir que o sistema está livre de ameaças.

Calendário de Eventos

FEVEREIRO:

06/02/2020 – quinta-feira
Horário: 19h15
Local: Salão de Eventos “Alcides Milan” – ACE Batatais
Palestra: “Especialização em Lean”
Público Alvo: Proprietários, diretores, gerentes, e profissionais de gestão de indústrias

13/02/2020 – quinta-feira
Horário: 09h
Local: Sala 2 – ACE Batatais
Palestra: “Programa de Qualificação para Exportação (PEIEX)”
Público Alvo: proprietários, diretores, gerentes, supervisores, líderes e analistas de indústrias.

MARÇO:

05/03/2020 – quinta-feira
Palestra: “Quando seu Sonho vira Sucesso”
Palestrante: Ana Toledo (psicanalista, hipnoterapeuta, escritora e comunicóloga, com extensão em neuropsicologia pela PUC-SP, co-criadora do método “O ciclo de Terapia Noética”)
Promoção: Conselho da Mulher Empreendedora da ACE Batatais (CME)
Horário: 19h30
Local: Salão de Eventos “Alcides Milan” – ACE Batatais
Público Alvo: Empresárias
Inscrições: até o dia 20/02/2020

Missão Empresarial
Expo Revestir: Feira de Revestimento destinado aos profissionais do setor de arquitetura, design de interiores, engenheiros, construtores e revendedores.
Data da Missão a ser confirmada: 10 a 13/03
Local do Evento: Transamérica Expo – São Paulo
Inscrições no Sebrae Aqui – ACE Batatais até o dia 28/02/2020

Missão Vocacional SEBRAE
Hair Brasil - Feira Internacional de Beleza, Cabelos e Estética
Local do Evento: Expo Center Norte – São Paulo
Data da Missão a ser confirmada: 21 a 24/03
Inscrições no Sebrae Aqui – ACE Batatais, até o dia 13/03/2020
Inscrições Limitadas.
Valor da Inscrição: R\$ 80,00

Curso Super MEI - Sebrae
Data: 23 a 26/03
Horário: 19h às 22h
Inscrições: Presencial até o dia 13/03/2020
Local das Inscrições: Sebrae Aqui – ACE Batatais
Local do Curso: Salão de Eventos “Alcides Milan” – ACE Batatais
Inscrições Limitadas: 20 a 30 participantes
Taxa de Inscrição: Gratuita

Rodada de Negócios Sebrae
Data: 07/04/2020 – Terça-Feira
Horário: 18h30 às 22h
Público Alvo: Empresas que queiram divulgar seus produtos e serviços
Inscrições: até o dia 20/03/2020

Realizada a 1ª reunião da nova diretoria da ACE Batatais

Segundo o presidente Ennio Fantacini, os novos nomes que compõem sua gestão poderão ser as novas lideranças da entidade no futuro e até de Batatais



No dia 21 de janeiro, às 19h30, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da ACE Batatais (Associação Comercial e Empresarial), foi realizada a primeira reunião da nova diretoria da entidade, que tem como presidente o empresário Ennio Cesar Fantacini, biênio 2020/2021. O evento contou com a participação de 23 diretores e de oito colaboradores do setor administrativo.

O presidente deu início aos trabalhos, explicando um pouco sobre as responsabilidades do cargo de presidente e dos diretores, contando algumas passagens de seus dois mandatos, de alguns trabalhos inovadores que desenvolveu, ressaltando que nesta terceira gestão colocará algumas ideias em ação e para isso conta com a ajuda de todos integrantes da diretoria.

“A ACE precisa de novas lideranças e os novos diretores representam isso para a entidade. Infelizmente temos

poucos empresários que colocam seus nomes à disposição e vocês podem fazer a diferença. Futuramente vocês poderão ser os novos presidentes. Ser presidente ou diretor é se doar, os cargos não são remunerados e os que compõem esta diretoria estão dispostos a ajudar no desenvolvimento econômico de Batatais. Devíamos ter políticos em nosso meio empresarial, ajudando a evoluir a nossa cidade. Esse ano teremos essa chance de colocar empresários em evidência”, disse Ennio.

Em seguida Ennio concedeu a palavra ao ex-presidente Gino Ivair Bellon que fez uma rápida prestação de contas de seus dois anos de mandato, como a troca dos veículos antigos por novos, manutenção de parte da estrutura do prédio, com revitalização do salão de eventos, pintura de parte do prédio e conserto das carteiras. “Nosso trabalho foi aquele que costumamos dizer que não se destaca aos olhos, mas que



tem importância fundamental para a saúde física e financeira da ACE”, ressaltou.

Gino ainda destacou a realização de todos os eventos e ações pontuais da ACE Batatais nos anos de 2018 e 2019. “Fizemos a Semana do Conhecimento em parceria

com o Claretiano – Centro Universitário, participamos com o Espaço Empresarial na Festa do Leite, com a criação e coordenação do Paulo Augusto do Nascimento Neto, criamos o Grupo de RH da ACE, voltamos com o Café da Manhã Empresarial uma vez por mês, Criamos o Conselho da Mulher Empreendedora, realizamos o Baile de Aniversário da entidade, o Movimento Batatais e muito mais, tudo isso mantendo o caixa da ACE saudável”.

Encerrada a prestação de contas de Gino Bellon, Ennio passou a palavra para o gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo, que havia preparado um roteiro para a

reunião, seguindo para a sua apresentação e dos demais colaboradores da entidade. Um a um, assumiu o microfone e se apresentou aos novos diretores: William Oliveira – coordenação de vendas, marketing e SCPC, Sueli Correa – agente comercial, Ana Carolina Carvalho e Daniela Campeiz - financeiro, Vitória Naira Alkman Coelho – recepção e atendimento SCPC, Vergílio Oliveira – assessoria de imprensa e recebimento, e Andrea Oliveira – agente Sebrae Aqui Batatais.

Seguindo a mesma dinâmica, os 23 diretores também se apresentaram, contando de forma resumida um pouco de suas histórias como empresários. Os diretores que, por

selhos e comissões por cédula ou por aclamação, com o presidente Ennio Fantacini fazendo as nomeações, ficando compostos da seguinte forma: Conselho Deliberativo: Guilherme Ferrar de Menezes Borges, Júlio Cesar Biato.

Conselho Fiscal: Juliano de Azevedo Valentini, Paulo Sergio Câmara e Renato Luís Tame Parreira.

Conselho Editorial Jornal e Revista Empreenda: Alexandre dos Santos Toledo, Antônio dos Santos Moraes Júnior, Paulo Sérgio Borges de Carvalho, Vergílio Oliveira e Luiz Carlos Figueiredo.

Comissão de Campanhas e Eventos: Ennio Cesar Fantacini, Joel Marques da Silva, Renato Luis Tame Parreira, Roberto Fim Terçal, Emílio Donizeti Simari, Jesus Henderson Mantoanelli.

Comissão Empresa Solidária: Emílio Donizeti Simari, Reginaldo Malvestio, Luis Fabiano da Costa, Anderson de Souza Franco, Rodrigo Salta-reli.

Comissão Movimenta Batatais: Guilherme Ferraz de Menezes Borges, Roberto Carlos Nardi, João Luiz Ribeiro da Silva, Cesar Henrique de Sousa.

Comissão Gestora da Incubadora de Empresas: Ennio Cesar Fantacini, Paulo Augusto do Nascimento Neto, Alexandre dos Santos Toledo, Juliano de Azevedo Valentini, Luiz Carlos Figueiredo.

Conselho Mulher Empreendedora: Yara Matos Carvalho, Ana Paula Gonçalves, Elaine Cristina Luchetti, Ana Carolina Lancelotti G. Pereira, Paula Garcia Mariano, Lilia Patrícia de Oliveira, Cássia Aparecida de Souza e Elidiane Luchetti.



**JUNTOS
PODEMOS MAIS**



ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL BATATAIS

Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

☎ (16)3761-1191 📞 (16)98141-8638

✉ contabilidade@contatoassessoria.com.br

🌐 www.contatoassessoria.com.br

📍 Av. Prof. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park Batatais/SP - CEP. 14.300-000



CAFE ANANIAS
ORIGEM CONTROLADA

Sabor e qualidade todos os dias

Grãos, cápsula e em pó

🏆 UTZ Certified Melhor cultivo Melhor futuro

(16) 3662-9400 📱 @cafeananas

www.shopdocafe.com.br

DIRETORIA EXECUTIVA



Presidente:

ENNIO CESAR FANTACINI

Empresa: 3D Infoshop
Ramo de Atividade: Comércio e prestação de serviços (informática, instrumentos musicais, certificados digitais)
Cargo: Sócio Proprietário

Vice Presidente - Comércio

ANTÔNIO DOS SANTOS MORAES JÚNIOR

Empresa: Confecções Morvynil Ltda
Ramo de Atividade: Indústria e comércio de artigos vestuários
Cargo: Sócio Proprietário

Vice Presidente - Indústria

PAULO AUGUSTO NASCIMENTO NETO

Empresa: Marispan
Ramo de Atividade: Indústria de implementos agrícolas
Cargo: Diretor Operacional

Vice Presidente - Prestação de Serviços

ROBERTO CARLOS NARDI (ZINHO)

Empresa: Nova Gráfica e Editora
Ramo de Atividade: Impressos em geral
Cargo: Sócio Administrativo

1º Diretor Administrativo

SILVANO MOURÃO FILHO

Empresa: Mourão e Salgado Transportes de Cargas (Rondonaves)
Ramo de Atividade: Transportes
Cargo: Sócio Proprietário

2º Diretor Administrativo

JOSÉ DOS ANJOS ARANTES JÚNIOR

Empresa: Centragro - Centro Tecnológico Agropecuário
Ramo de Atividade: Indústria Veterinária
Cargo: Diretor

1º Diretor Financeiro

VINÍCIUS LIMA DA SILVA

Empresa: Vivam Comércio de Roupas e Acessórios
Ramo de Atividade: Varejo de artigos vestuários e acessórios
Cargo: Sócio Proprietário

2º Diretor Financeiro

REGINALDO MALVESTIO

Empresa: Academia Corpus Club
Ramo de Atividade: Atividade Física
Cargo: Proprietário / Educador Físico

1º Diretor de Comunicação e Marketing

GINO IVAIR BELLON

Empresa: Gino Comunicação Visual
Ramo de Atividade: Comunicação Visual
Cargo: Proprietário

2º Diretor de Comunicação e Marketing

GUILHERME A. PEREIRA GALANTI

Empresa: Infólíder
Ramo de Atividade: Gráfica Rápida e Informática
Cargo: Proprietário

1º Diretor de Produtos e Serviços

JESUS HENDERSON MONTANELLI

Empresa:

Popimar

Ramo de Atividade: Comércio de roupas, calçados e acessórios masculinos e femininos.
Cargo: Sócio Proprietário

2º Diretor de Produtos e Serviços

JOEL MARQUES DE SOUZA

Empresa: J. Inox
Ramo de Atividade: Indústria metalúrgica em aço inox
Cargo: Sócio Proprietário

3º Diretor de Produtos e Serviços

RODRIGO AZEVEDO PORTO

Empresa: Red Negócios
Ramo de Atividade: Corretagem na compra e venda e avaliação de imóveis
Cargo: Sócio Proprietário

1º Diretor de Relações Institucionais

PAULO SÉRGIO BORGES DE CARVALHO

Empresa: Contato Assessoria

Ramo de Atividade: Escritório de Contabilidade
Cargo: Sócio Administrador

2º Diretor de Relações Institucionais

ALCIDES MILAN

Empresa: Farmácia Fernando
Ramo de Atividade: Farmácia e Manipulação
Cargo: Sócio Proprietário

1º Diretor de Assuntos Jurídicos

ALEXANDRE DOS SANTOS TOLEDO

Empresa: Escritório de Advocacia
Ramo de Atividade: Advocacia
Cargo: Advogado

2º Diretor de Assuntos Jurídicos

JOÃO PAULO DA COSTA

Empresa: FJ Projetos e Construções
Ramo de Atividade: Construção de edifícios
Cargo: Sócio Administrador



CONSELHO DELIBERATIVO



Presidente do Conselho Deliberativo

GUILHERME FERRAZ DE MENEZES BORGES

Empresa: Real Supermercados
Ramo de Atividade: Supermercados
Cargo: Sócio Proprietário

Secretário do Conselho Deliberativo

JÚLIO CESAR BIATO

Empresa: JNB - Elétrica Casa e Lazer Ltda
Ramo de Atividade: Varejo de Materiais Elétricos
Cargo: Sócio Diretor

Membro do Conselho Deliberativo

ANDERSON DE SOUZA FRANCO

Empresa: 2001 Telecomunicações
Ramo de Atividade:

Telefonia e Segurança
Cargo: Sócio Proprietário

Membro do Conselho Deliberativo

ANDRÉ SCAVAZZA BIANCO

Empresa: Sindicato Rural de Batatais
Ramo de Atividade: Sindicato
Cargo: Presidente

Membro do Conselho Deliberativo

JAIR CÂNDIDO DA SILVA

Empresa: Trilinox Indústria e Comércio
Ramo de Atividade: Indústria e comércio de produtos em aço inox
Cargo: Sócio / Diretor Produção

Membro do Conselho Deliberativo

LEANDRO TAVARES DE MELO

Empresa: MetalThur Fundação
Ramo de Atividade: Fundação de Ferro e Aço
Cargo: Diretor / Comercial

Membro do Conselho Deliberativo

LUIZ FERNANDO NARDI

Empresa: Antenas e Cia
Ramo de Atividade: Prestação de serviços de instalação de TVs, redes e antenas
Cargo: Proprietário

Membro do Conselho Deliberativo

IVALDO ANTÔNIO ROSSI

Empresa: Rossi Service
Ramo de Atividade: Energia solar e eficiência energética
Cargo: Diretor

Membro do Conselho Deliberativo

ROBERTO FIM TERCAL

Empresa: Carlinox - Ind. e Com. de Artefatos de Inox
Ramo de Atividade: Indústria de equipamentos de inox
Cargo: Sócio Administrador

Membro do Conselho Deliberativo

RODRIGO SALTARELI

Empresa: Revemasa
Ramo de Atividade: Varejo de peças, acessórios e implementos agrícolas
Cargo: Diretor

CONSELHO FISCAL



Presidente do Conselho Fiscal

JULIANO VALENTINI DE AZEVEDO

Empresa: Gescon Consultoria e Assessoria Empresarial
Ramo de Atividade: Consultoria e assessoria empresarial
Cargo: Sócio Diretor

Secretário do Conselho Fiscal

RENATO LUIS TAME PARREIRA

Empresa: APV Soluções Científicas
Ramo de Atividade: Consultoria e Desenvolvimento Científico e Tecnológico
Cargo: Sócio Diretor

Membro do Conselho Deliberativo - Titular

PAULO SÉRGIO CÂMARA

Empresa: Adriana Lingerie
Ramo de Atividade: Comércio de moda íntima
Cargo: Sócio Proprietário

Membro do Conselho Deliberativo - Suplente

EMÍLIO DONIZETI SIMARI

Empresa: Nova Grife
Ramo de Atividade: Varejo de artigos de vestuário
Cargo: Diretor Financeiro

Membro do Conselho Deliberativo - Suplente

JOÃO LUIS RIBEIRO DA SILVA

Empresa: Posto Ômega

Ramo de Atividade: Comércio de combustíveis
Cargo: Diretor

Membro do Conselho Deliberativo - Suplente

LUIZ FABIANO DA COSTA

Empresa: Morada do Verde Empreendimentos Imobiliários
Ramo de Atividade: Setor imobiliário
Cargo: Sócio Administrador

CONSELHO CONSULTIVO

Membro do Conselho Consultivo

JOSÉ ANSELMO BARCELOS

Empresa: Santa Saúde Clínica
Ramo de Atividade: Prestação de serviços em saúde
Cargo: Sócio / Diretor Administrativo

Membro do Conselho Consultivo

SÉRGIO DONIZETI XAVIER

Empresa: Casa Nova
Ramo de Atividade: Comércio de móveis e eletroeletrônicos
Cargo: Proprietário

Membro do Conselho Consultivo

JOSÉ EDUARDO LATUF DAU

Empresa: Ponto A
Ramo de Atividade: Varejo de calçados e acessórios
Cargo: Sócio Proprietário

Cadastro Positivo um aliado do seu CPF

O Cadastro Positivo e seus benefícios ainda são desconhecidos por muitos brasileiros. Objetivando tirar algumas dúvidas, explicamos alguns pontos importantes que vão te ajudar a entender melhor o que é o Cadastro Positivo e como ele beneficia o consumidor e o mercado.

Mas, afinal, o que é o Cadastro Positivo?

O Cadastro Positivo é um banco de dados com informações de pagamento das contas dos consumidores e das empresas para formação de histórico de crédito.

Quais são as vantagens de participar do Cadastro Positivo?

No Brasil, as taxas de juros e fornecimento de crédito trabalham com uma média de risco. Infelizmente, em muitas situações, bons clientes acabam pagando percentuais mais altos em função dos maus pagadores.

A proposta do Cadastro Positivo é demonstrar para as empresas que o seu cliente em potencial (que também pode ser outra empresa) é, historicamente, um bom pagador. Dessa forma, o consumidor pode ter acesso a uma proposta de crédito mais justa e adaptada à sua realidade.

E como funciona?

O consumidor – seja pessoa física ou jurídica – que compartilha seus dados no Cadastro Positivo deixa o seu histórico de pagamentos disponível para a análise de instituições de crédito ou empresas que financiam seus produtos. É como uma comprovação de que ele é um bom pagador, o que pode garantir condições de negociação melhores para ele.

É a situação contrária de possuir o nome em um cadastro de devedores, que geralmente resulta em negação do crédito ou do financiamento para a pessoa já endividada.



Quais informações são públicas?

O Cadastro Positivo trabalha com informações detalhadas, mas sempre busca oferecer proteção e sigilo em relação a dados que não importam para o histórico de pagamentos do consumidor.

Ao realizar uma compra, a pessoa com perfil ativo no Cadastro Positivo terá as seguintes informações compartilhadas: dados cadastrais para a realização da compra, valor, quantidade de parcelas previstas e o valor cada uma, datas para as quais as parcelas estão programadas e

pagamentos já feitos em relação àquela compra.

Muitos pensam que informações particulares da compra, como as características do produto adquirido, são divulgadas no sistema. Isso não é verdade. Na aquisição de um carro, por exemplo, o modelo e a cor do veículo não interessam para a análise de crédito, portanto, não são dados registrados.

O que não tem no Cadastro Positivo?

Quando consultam o Cadastro Positivo, as empresas

não podem ver: seu salário (quanto você ganha, quando recebe, etc.), sua aposentadoria (valor, dia do vencimento, etc.), seu saldo bancário (quanto você tem na conta, na poupança ou em outros investimentos), limite de cartões de crédito; detalhes das despesas do seu cartão de crédito (onde ou o que você comprou), o que você comprou a vista.

Como é feita a inclusão no Cadastro Positivo?

O cadastro foi de forma automática, abrangendo todos os brasileiros com CPF. Na prática, significa que você vai ter seu nome e informações enviadas para um banco de dados que será disponibilizado para empresas avaliarem o risco da concessão de crédito

Quem pode ver minhas informações no Cadastro Positivo?

Você consulta grátis seu score (pontuação de crédito) e suas informações do Cadastro Positivo. Além disso, empre-

sas podem consultar seu score para fazer uma análise de crédito melhor e poder oferecer condições de venda a prazo mais adequadas para o seu perfil.

Como faço para retificar informações, requerer suspensão ou cancelar os meus dados?

Requerer através de formulários aos Birôs de Cadastro a solicitação de retificação de dados incorretos; o bloqueio das informações positivas para consulta por qualquer empresas ou de empresas específicas, podendo determinar o tempo deste bloqueio, ou solicitar o cancelamento do nome no Cadastro Positivo. A solicitação deve ser feita a cada um dos Birôs de Cadastro (Boa Vista SCPC, Serasa, SPC Brasil, etc.).

A ACE Batatais oferece os serviços de orientação e disponibiliza os formulários de retificação, o bloqueio e o cancelamento do Cadastro Positivo da Boa Vista.

Cejusc tem alto percentual de audiências de conciliação e acordos em 2019

Cerca de 45 mil pessoas já passaram pelo local desde o início de suas atividades, com mais de 16 mil audiências designadas



Segundo informou o chefe de seção judiciária, Paulo Cesar Suzana da Costa, responsável pelo Cejusc de Batatais (Centro Judiciário de Solução de Conflitos e Cidadania), no período 1º de janeiro a 31 de dezembro de 2019, foram designadas 2.722 audiências (pré-processuais e processuais), destas foram realizadas 1.205 audiências, com 683 acordos. Do total efetivo de audiências, 56,69% deram acordo.

Já levando em consideração as audiências pré-processuais, ingressaram 457 reclamações, sendo realizadas efetivamente 221 audiências, que geraram 186 acordos, com o percentual positivo de 84,16%, tanto em ações da Vara da Família como nas ações de cobrança de débitos, de Defesa do Consumidor e conflitos de vizinhança.

“Vale ressaltar que em 2019 realizamos muito mais audiências, principalmente nas áreas cível e da família, o que fez com que os processos andassem mais rápidos. Mesmo que não tenham ocorrido acordos, os processos tiveram

andamento e terão solução mais rápida. Isto se deveu ao agendamento de mais audiências em mais dias da semana. A nossa expectativa é mantermos ou aumentarmos o número de audiências e assim alcançarmos a satisfação de todas as partes envolvidas nas demandas”, comentou Paulo.

Ainda segundo ele, a equipe de conciliadores é altamente preparada, tanto tecnicamente quanto de experiência de vida e sua atuação nas audiências tem sido preponderante na solução dos conflitos. “A empatia que têm demonstrado com as partes envolvidas e seus respectivos advogados nos leva a crer que estamos fazendo valer o lema principal do Cejusc que é disseminar a cultura da paz e do acordo”, concluiu.

Cejusc em números – 2014 a 2019

De acordo com o levantamento encaminhado à nossa reportagem, que contabiliza as atividades do Cejusc desde sua instalação em 2014 até 31

de dezembro de 2019, os números são expressivos entre processos que foram ingressados nas Varas Cíveis, da Família ou do Juizado Especial Civil, e chamados de expedientes pré-processuais do próprio Centro de Conciliação, foram designadas 16.369 audiências, realizadas 7.229 audiências, 4.537 audiências geraram acordos.

O número de expedientes pré-processuais foi de 3.963, ingressaram 1.972 reclamações (algumas audiências são reagendadas para o mesmo processo), com 1.530 acordos obtidos na fase pré-processual, o que significa 62,76% de acordos feitos. Somando os acordos obtidos nas fases processuais e pré-processuais, o percentual é de 77,58%.

Qualquer valor pode ser cobrado por intermédio do Cejusc. Também não há limite no número de ações. Os empresários ou pessoas físicas podem entrar com quantas ações forem necessárias e sem qualquer custo. O Cejusc está localizado à Praça Doutor Fernando Costa, n.º 95. O telefone é o 3662-2937, e-mail cejusc.batatais@tj-sp.jus.br. O horário de atendimento é das 9h às 16h.

Paulo orienta os empresários a levarem suas ações de cobranças para o Cejusc, mesmo que elas sejam recentes. Segundo o responsável pelo Centro, a probabilidade de acordo é maior nesses casos. “Assim que o empresário identifica a inadimplência, nós orientamos que ele faça a negociação no SCPC e já traga o problema para nós, pois a chance de acordo é maior des-

sa forma. Mas dívidas antigas também podem gerar acordo em uma audiência de conciliação, porém as chances são um pouco menores”, finalizou.

“Nossos parceiros, supramencionados, têm nos dado todo apoio para que continuemos o nosso caminho sem transtornos operacionais, para buscar cada vez mais aliviar as aflições daqueles que estejam em suplicio, sempre respeitando as normas definidas pelo Tribunal de Justiça de São Paulo. O ano de 2020 já começou com um número inesperado de reclamações pré-processuais, o que indica que a população já tem o Cejusc como referência para a resolução de seus conflitos, sejam eles de qualquer natureza”, finalizou Paulo Costa.

Sobre o Cejusc

O Cejusc de Batatais é o 100º do Estado de São Paulo, fruto da parceria entre TJSP - Tribunal de Justiça de São Paulo, ACE Batatais, representada pelo presidente Ennio Cesar Fantacini, Prefeitura: representada pelo prefeito José Luis Romagnoli e vice-prefeito Sebastião Oswaldo Mazzaron Filho e Claretiano - Centro Universitário representada pelo Padre Luiz Botteon. A juíza coordenadora e responsável pelo Cejusc de Batatais é a Doutora Maria Esther Chaves Gomes. Os funcionários do Cejusc são os estagiários de Direito Marina Nascimento Abrão e Marcelo Augusto Pedrucci Filho. Os conciliadores são Osvaldo Batista de Toledo, Adir de Souza, Amanda Ribeiro Baldochi e Andréa Rodella de Andrade.

Quem pode ser um MEI?

O Microempreendedor Individual (MEI) é uma forma jurídica para a formalização de trabalhadores autônomos. Com ele, é possível funcionar como uma pessoa jurídica, com um Cadastro próprio (CNPJ), emissão de nota fiscal, possibilidade de acesso a empréstimos e outros direitos e deveres.

Ao MEI é permitido faturamento de até R\$ 81 mil por ano e no máximo um funcionário, que deve receber salário mínimo ou piso da respectiva categoria. Se as receitas ultrapassarem este limite, o indivíduo passa a ser enquadrado em outra categoria, como microempresa.

Como criar um?

Crie um login no portal de serviços do governo (gov.br). Este login único é utilizado para todos os serviços relacionados ao Executivo. Caso você já possua um, utilize este seu cadastro. Entre os documentos exigidos estão RG, título de eleitor ou declaração de imposto de renda e comprovante de residência.

Entre no portal do empreendedor e inicie o cadastro de seu MEI no link “formalize-se”.

Informe os dados do negócio, nome, tipo de atividade econômica e local. É preciso ver se a atividade pretendida enquadra-se entre as 500 previstas para esse tipo de forma jurídica. O cadastro permite a inscrição de mais de uma atividade, abrindo espaço para a prestação de diferentes serviços.

É preciso fornecer as informações solicitadas e conferir os dados inseridos no cadastro, bem como preencher as declarações.

Como emitir notas fiscais?

A emissão de notas é uma das formas para o pagamento de serviços. Para isso, é preciso se cadastrar conforme as re-

gras de cada estado (procure a Secretaria de Finanças na Prefeitura Municipal para se informar sobre os procedimentos necessários para esta ação).

Quais impostos e taxas são cobrados?

O MEI deve pagar um valor relativo ao simples nacional, que varia de R\$ 51,95 a R\$ 57,95. Este montante já representa a quitação da contribuição previdenciária e de impostos estaduais. A taxa deve ser paga todo mês.

O MEI deve fazer declaração de renda?

A cada ano, até o mês de maio, o responsável deve enviar a declaração à Receita Federal. É por meio dela que o órgão verifica se o faturamento ainda está dentro do previsto na legislação. No Portal do Empreendedor existe a declaração própria.

A declaração do MEI não substitui a declaração de imposto de renda do indivíduo responsável. A declaração de pessoa física deve ser feita normalmente, conforme sua renda recebida diretamente.

Como fica a aposentadoria do MEI?

O MEI contribui sobre um salário-mínimo. Assim, se cumpridos os requisitos de idade e tempo mínimo de contribuição, o microempreendedor receberá a remuneração equivalente a um salário-mínimo.

Serviços SEBRAE AQUI na ACE Batatais:

A ACE Batatais possui parceria com o Sebrae para o atendimento aos MEI's, dando toda a orientação e execução dos serviços, sem a cobrança de qualquer taxa. Os interessados devem procurar a ACE, de segunda a sexta-feira, das 09h às 12h e das 14h às 17h.

Missão Empresarial levará profissionais da beleza para a Hair Brasil 2020 em São Paulo

As inscrições para a feira já estão abertas e vão até dia 13 de março. As vagas são limitadas

Está agendada mais uma Missão Empresarial da ACE Batatais em parceria com o Sebrae SP para o mês de março. Profissionais do setor visitarão a Feira Internacional de Beleza, Cabelo e Estética, a "Hair Brasil 2020", em São Paulo, no Expo Center Norte, que nesse ano acontece de 21 a 24 de março. As inscrições vão até o dia 13 de março, com o investimento de R\$ 80 por pessoa. As vagas são limitadas.

Empresas e profissionais de todos os setores comprovaram que a Hair Brasil desenvolveu um novo conceito em feiras especializadas e se tornou o grande ponto de encontro do trade da beleza. O evento une informação, gestão, moda e negócios num formato único, que rapidamente se transformou em referência para todo o setor, no Brasil e na América Latina.

"Esta Feira é profissional, dinâmica e especialmente



preparada para atender o mercado dos salões de beleza e clínicas de estética, e lança novos produtos, sinaliza tendências e promove negócios na área de beleza", ressaltou Andrea Oliveira.

Cabeleireiros, esteticistas, administradores de salões e clínicas de beleza também elegeram a feira como seu grande momento de atualização. Eventos como o Hair Brasil Fashion Show, os congressos, seminários e workshops tornam disponíveis no Brasil, informações antes só encon-

tradas no exterior. Os profissionais podem conhecer nestes eventos o talento e o melhor da técnica mundial. Podem ver as novidades da indústria e falar direto com seus fornecedores, trocando experiências e desenvolvendo ideias.

Em parceria com o Sebrae SP, a ACE Batatais disponibiliza essa oportunidade para os empresários do setor de beleza, garantindo aos profissionais a chance de trazer o que há de mais moderno para seus clientes.

SERVIÇO

A Missão Empresarial Hair Brasil, que acontecerá em São Paulo, no Pavilhão da Expo Center Norte, está agendada para o mês de março, em data ainda a ser definida, com saída da sede da ACE Batatais às 4h30. As reservas deverão ser feitas até o dia 13 de março, com o valor de R\$ 80 por pessoa. As vagas são limitadas. Maiores informações pelo 3761.3700 ou pelo 99201-8700, com Andrea Oliveira.

ORGANIZE SEU NEGÓCIO:

ACE Batatais e Sebrae Aqui abrem inscrições para o Curso Super MEI



é gratuito e as vagas são limitadas.

O Curso Organize seu Negócio é voltado para empresários que já estão em atividade e também para aquela pessoa que pretende se tornar empreendedora. A carga horária será distribuída em quatro dias de muita informação da parte

teórica e prática, com noções de como administrar um negócio de forma organizada.

Os consultores do Sebrae abordarão temas que promovem o conhecimento sobre o que é empreendedorismo através de vivências para autoconhecimento do perfil empreendedor e do conhecimento de referências de empresários que souberam praticar muito bem estes comportamentos.

O curso Organize seu Negócio desmistifica os custos e gastos de uma empresa e ajuda o empresário a formar de maneira correta o preço de venda de produtos ou serviços. Também detalha o funcionamento do fluxo de caixa, sua estrutura e aplicabilidade, auxiliando o empresário a tomar decisões com mais segurança.

PROGRAMA JURO ZERO

Para quem já é MEI, os cursos do Super MEI dão ainda a possibilidade do empreendedor conseguir crédito de R\$ 1 mil a R\$ 20 mil para investir em seu negócio, dentro do Programa Juro Zero Empreendedor, desde que não esteja com restrições cadastrais.

O valor do financiamento pode ser destinado para compra de produtos e serviços

pretendidos para o exercício das atividades do microempreendedor, tais como: equipamentos, acessórios para veículos, veículos utilitários, motocicletas, ciclomotores e ferramentas para trabalho. O prazo de pagamento do empréstimo é de até 36 meses, com carência de até seis. Para os empreendedores que pagarem em dia, o juro é zero.

SERVIÇO

As inscrições para o Curso Super MEI Organize seu Negócio já estão abertas e podem ser feitas até o dia 13 de março, diretamente na ACE Batatais, na Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro, na agência Sebrae Aqui Batatais, que está aberta das 9h às 17h30, de segunda à sexta-feira. Mais informações pelo 3761-3700 com Andrea Oliveira.

Negociando com os empregados

É comum o empresário esquecer que o contrato de trabalho é, como diz o próprio nome, um contrato e, por natureza, contém aquilo que o empresário mais sabe fazer (ou que deveria sabê-lo), que é, negociar.

Hoje é comum dar ao contrato de trabalho a conformação da norma coletiva aplicável, ou seja, normalmente, a assessoria contábil da empresa analisa o que a convenção coletiva de trabalho prevê e os empregados são contratados dentro do modelo previsto.

É claro que aí existe um conforto para o empregador: o modelo coletivo está pronto e não dispensa o esforço de negociar; por outro lado, há a insegurança quando à formatação de contratos para além do padrão legal ou convencional.

Pois a negociação é uma oportunidade de reduzir custos, promover benefícios ao empregado e adequar o contrato às necessidades das empresas e, também, dos colaboradores.

Aliás, a tendência universal quanto aos contratos de prestação de serviços em geral, incluindo o contrato de trabalho, parece apontar para um modelo muito diferente do existente hoje, com a flexibilização de regras trabalhistas, a personalização contratual e a prestação simultânea de serviços para mais de um contratante/empregador.

Evidente que não se deve perder de vista a proteção do trabalhador, pois é nisto que reside a grande diferença entre o contrato de trabalho e os contratos em geral. Por isso, as recentes normas que flexibilizaram direitos, em especial a Reforma Trabalhista de 2017 e a regulamentação (ou liberação) da terceirização, não dispensam a observância das normas protetivas, em especial, a Constituição da República.

Ainda assim, há espaço para negociação.

Ela pode ser feita em dois níveis: o individual e o coletivo.

A negociação individual é aquela encetada diretamente entre o empregador e o empregado. Ela pode ser individual em sentido estrito, diretamente com um empregado específico, ou pode ser feita com um grupo ou todos os empregados da empresa.

O exemplo mais característico deste tipo de negociação é o que envolve o horário de trabalho, seja mediante acordos de compensação, seja pela constituição de banco de horas. A possibilidade de negociação entre empresa e trabalhador, sem a necessidade de intervenção do sindicato, é uma das grandes e mais importantes alterações da Reforma de 2017.

A negociação coletiva envolve a empresa e o sindicato que representa a categoria dos trabalhadores.

O momento é oportuno porque os sindicatos estão empenhados em ampliar e legitimar sua representação junto aos trabalhadores, especialmente para tentar recuperar de receita perdida com a facultatividade do pagamento da contribuição sindical, levada a efeito pela Reforma de 2017.

Neste caso, o cuidado é necessário porque a negociação pode ser uma porta aberta para a corrupção, cuja hipótese mais frequente é o pagamento de propina a entidades sindicais.

Nunca se pode esquecer que a negociação coletiva é gratuita e as formas de colaboração da empresa com o sindicato que representa os empregados deve obedecer aos limites de legislação e ocorrer sob a máxima transparência, sob pena de invalidar o que foi negociado.

Pela negociação é possível substituir o pagamento em dinheiro por benefícios como plano de saúde, vales alimentação ou refeição, e participação nos lucros, por exemplo. Permite incluir cláusulas de desempenho, como comissões, prêmios por desempenho e abonos por pontualidade e assiduidade e, nestas modalidades, ainda que não envolvam a redução de custos, estimula a eficiência na prestação de serviços, que otimiza os recursos e aumenta o faturamento da empresa.

Mas é preciso cuidado com as negociações: sempre contrate uma assessoria especializada, composta por advogado e ou contador com expertise na área trabalhista. Fazer contrato sem esta assessoria é um grande risco, que pode sujeitar a empresa ao pagamento de direitos trabalhistas, indenizações e multas administrativas e judiciais.

Dr Alexandre dos Santos Toledo
Diretor de Assuntos Jurídicos da ACE Batatais



TUDO EM UM SÓ LUGAR

CONECTE-SE PRESENTEIE
CERTIFIQUE-SE TOQUE

Loja 01
Av. 14 de março, 481 | 16 3761.1941

Loja 02
Anexo ao Sup. Real 03 | 16 3761.0187

Atendimento Online
☎ 16 99974.1941



Natal Pé Quente entrega os prêmios dos ganhadores dos últimos sorteios

A campanha de Natal 2019 foi um sucesso. Foi uma grande festa, com muitos vales compras e brindes para os consumidores

Conforme publicado na edição anterior do Jornal Empreenda, nesse mês apresentamos os ganhadores dos últimos sorteios da Campanha Natal Pé Quente, encerrada no dia 30 de dezembro de 2019. Foram 19 consumidores contemplados com vales compras no valor de R\$ 250, R\$ 500 e de R\$ 1.000. Mais quatro sorteios de vales compras de R\$ 300 foram para os vendedores das lojas participantes.

Todas as segundas-feiras, do dia 9 ao dia 30 de

dezembro de 2019, sempre às 16h, a ACE Batatais e lojas participantes sortearam vários vales compras e muitos brindes. No encerramento da promoção, dia 30 de dezembro, fechando com "Chave de Ouro" mais uma edição da Campanha Natal Pé Quente, foram sorteados mais sete vales compras para os consumidores e mais quatro vales compras de R\$ 30 para os vendedores das lojas participantes.

"Foi realmente uma grande festa, com muitos vales

compras e brindes para os consumidores. A campanha de Natal 2019 foi um sucesso", comentou o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo.

O formato inovador da Campanha Natal Pé Quente, que contempla os consumidores com vales compras foi aprovado pelas lojas participantes,

pois além de ser um presente para os clientes que prestigiam o comércio de Batatais, os valores dos prêmios acabam sendo utilizados na compra de mais

produtos nas próprias lojas, contribuindo para o fortalecimento da economia local.

Confira os ganhadores dos últimos sorteios da Campanha Natal Pé Quente 2019



16-12 - Jucimara Pegnolato Silva 500,00 - Queda Livre



23-12 - Carlos Roberto Arantes - 500,00 - Farmacia Fernando Manipullarium



23-12 - Flavia Maria Daltoso Coelho 500,00 - Farmacia Fernando Manipullarium



23-12 - Ana Beatriz Rodrigues 1.000,00 - Compuservice (2)



23-12 - Angela Fiori de Sousa Adami 250,00 - Cuca Baby e Kids



23-12 - Gisele Tostes Stoppa 1.000,00 - Bazar Castelo



23-12 - Ivan Bueno 250,00 - Compuservice



23-12 - José Donizeti Galanti 500,00 - 3D Infoshop



23-12 - Luciene Silva Pedrucci 500,00 - Bazaar



23-12 - Luzia Helena Gonsalves 500,00 - Luanger Magazine



23-12 - Maria Luzinete da Silva 1.000,00 - Queda Livre



23-12 - Vanessa Dal Secco Campi 500,00 - Bolhazul



30-12 - Maria Antônia Nardi 500,00 - J2M Portões



30-12 - Camila Freitas Vazques D'Angieri 500,00 - Nimalândia Brinquedos



30-12 - Lucas Zanotin Missiato 250,00 - Nova Griff -



30-12 - Lucimara Borgui 250,00 - Popimar



30-12 - Maria Gloria Cintra - 500,00 - Farmácia Fernando Manipullarium



30-12 - Raquel Polli da costa Moura 500,00 - J2M Portões



30-12 - Suely Barbosa de Oliveira Sousa - 1.000,00 - Luanger Magazine



30-12 - Vendedor - Marcio Bonarelli 300,00 - J2M Portões



30-12 - Vendedor - Camila Aparecida Chagas 300,00 - Bazar Castelo



30-12 - Vendedor - Gilberto Marcelo Malagutti 300,00 - Ortonso



30-12 - Vendedor - Marcela Coelho Faccini 300,00 - Andréa Riveiro



ACE Batatais participa da apresentação do Empreenda Rápido no Sebrae Franca

Segundo o gerente Luiz Figueiredo, o objetivo do programa é firmar parceria com governo e entidades para combater o desemprego por meio da qualificação

Na manhã do dia 28 de janeiro, o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, acompanhado pela agente do Sebrae Aqui Batatais, Andrea Oliveira e pelo colaborador William Carlos de Oliveira, esteve na sede do Escritório Regional do Sebrae Franca para participar da apresentação do Programa Empreenda Rápido, que deverá ser implantado nos municípios paulistas ainda neste ano.

Além dos integrantes da ACE Batatais, também estavam presentes na apresentação, representantes dos Cras (Centro de Referência de Atendimento Social) de oito cidades da região, associações comerciais e entidades de classe.

Segundo o gerente, o Empreenda Rápido tem foco na assistência social e nas secretarias de assistência social, que possuem informações sobre casos de pessoas e fa-

mílias em situação de vulnerabilidade social. O Programa Empreenda Rápido oferece cerca de 70 cursos, de acordo com a característica e necessidade do município.

“Na explanação foi levantado que atualmente o Estado de São Paulo possui 3,7 milhões de desempregados. O programa, quando implantado no município por meio de parceria entre Prefeitura e entidades, identifica as necessidades e demandas, oferece qualificação profissional, informações de como se formalizar, cursos de gestão para microempreendedores e linhas de crédito”, comentou o gerente.

Figueiredo comentou que depois de todo o processo de qualificação, ainda é oferecido um software denominado Help, que tem um custo relativamente baixo e serve de ferramenta de divulgação do profissional cadastrado. “A pessoa que precisa do profissional, vai

entrar no aplicativo, encontrar o que procura, contratar e depois vai avaliar o serviço ou produto no próprio aplicativo”.

EMPREENDA RÁPIDO

O Empreenda Rápido é um programa do Governo de São Paulo, em parceria com o Sebrae SP, que tem como objetivo facilitar a vida do empreendedor e oferecer tudo o que ele necessita para abrir ou ampliar ou seu negócio em um só lugar – reunindo pela primeira vez toda a rede de fomento ao empreendedorismo do Estado.

O programa ainda conta com a participação do Banco do Povo, Desenvolve SP, Junta Comercial do Estado de São Paulo (Jucesp) e do Centro Paula Souza. A iniciativa prevê qualificar 1 milhão de pessoas em gestão empreendedora por ano e conceder R\$1 bilhão em microcrédito nos próximos 4 anos, por meio do Banco do Povo.



Como funciona?

Com o Empreenda Rápido, o empreendedor tem acesso aos seguintes serviços:

- Cursos de qualificação técnica;
- Cursos de qualificação empreendedora;
- Acesso ao crédito;

Formalização.

Em breve, o empreendedor poderá criar sua loja virtual em plataformas parceiras e realizar suas vendas, oferecendo ao consumidor a possibilidade de comprar tudo via internet. Ação do Sebrae SP em parceria com e-commerces de venda online. O Empreenda Rápido também irá oferecer em parceria com o IPT e a Fapesp ações de

fomento à inovação e tecnologia para pequenas e médias empresas.

O programa é destinado às pessoas físicas, micro e pequenas empresas (MEI, ME e EPP). Todos os serviços estão disponíveis nas unidades do Banco do Povo e do Sebrae no estado. Saiba mais em www.empreendarapido.sp.gov.br.

Planos de Saúde Empresarial UNIMED traz inúmeros benefícios aos associados da ACE



Com o objetivo de atender as necessidades de seus associados, a ACE Batatais possui desde 2010 uma parceria com a UNIMED - Planos de Saúde Empresarial que tem se tornado vantajosos em diversos sentidos para várias empresas.

Além de garantir a saúde do trabalhador, os planos po-

dem melhorar até mesmo a rotina de trabalho, permitindo que o funcionário se mantenha mais focado no serviço. Investir em um Plano de Saúde é vital para a boa imagem da empresa, a satisfação dos funcionários e a melhora da produtividade.

Qualquer empresa, independentemente do número

de funcionários, deve pensar seriamente sobre o assunto e a diferença que um plano de saúde poderá fazer no crescimento do negócio. Para os administradores que ainda têm dúvidas, vale a pena fazer um levantamento interno e descobrir o quanto um plano de saúde é importante e necessário na visão dos funcionários.

lhador. O funcionário passa a se sentir seguro com a própria saúde e se sente importante no trabalho, o que permite que o empregado vista a camisa da empresa e se torne uma peça chave para o crescimento da organização.

2. Aumento da produtividade: Se você imaginar uma situação em que o funcionário tem um filho doente em casa e esse trabalhador não possui um plano de saúde, psicologicamente, o problema irá gerar mais estresse com o atendimento público e preocupações com o estado de saúde da criança e com as opções de tratamento pelo SUS.

Se este mesmo funcionário tiver um plano de saúde oferecido pela empresa em que trabalha, a qualidade no atendimento médico ao filho, a proteção da própria saúde e da família serão sinônimos de tranquilidade, o que pode afetar diretamente a produtividade do trabalho através do bem-estar do funcionário.

3. Vantagens para empresas pequenas: Quem tem empresas com 2 ou 3 funcionários pode pensar que o público interno é muito pequeno para investir em um plano de saúde. O Plano de Saúde Empresarial UNIMED/ACE, permite a adesão de duas a três vidas de uma única empresa.

Pode ser incluído como beneficiários os proprietá-

rios, diretores, representantes legais, seus empregados e familiares (cônjuge, companheiro com união estável, filhos e enteados de até 21 anos ou estudantes universitários com até 24 anos incompletos, tutelados ou menores sob guarda, recém-nascido natural ou adotivo ou adotivo menor de 12 anos observados os períodos de carência.

4. Adaptação do plano de saúde empresarial: As opções oferecidas são muitas, desde o Plano Empresarial Ambulatorial, específicos para consultas e exames, ou Planos Empresariais Hospitalar, com opções para obstetrícia, com internações em enfermaria, quarto simples ou apartamento.

5. Menor custo: A parceria firmada entre a ACE e UNIMED permite a redução de até 20% do custo da mensalidade além de custos reduzidos.

6. Especialidades médicas e serviços: a UNIMED Batatais dispõe de médicos cooperados em diversas áreas e serviços credenciados com qualidade e segurança, além de um Centro Médico de Atendimento para urgências e emergências, uma farmácia com medicamentos a preços reduzidos e serviços de disque entrega, além do núcleo de atenção à saúde com trabalhos preventivos de acompanhamento e de orientação aos pacientes de doenças crônicas, proporcionando uma melhor qualidade de vida.

Se você quer saber mais sobre o plano de saúde empresarial e como os benefícios podem ajudar sua empresa a crescer, entre em contato com a ACE, pelo fone (16) 3761-3700 que agendaremos uma visita. Tire todas suas dúvidas e faça já o Plano Unimed Empresarial!



A MARISPAN TE AJUDA A FAZER MAIS!

MARISPAN
@marispan marispan.com.br

TAMPINHA DE AMOR

ACE lança Campanha de doação de tampinhas plásticas para o Hospital do Amor de Barretos



Com o slogan “Tampinhas que abrirão muito mais do que embalagens”, a ACE Batatais, com a iniciativa da colaboradora Sueli Correa, está lançando neste mês a campanha de doação de tampinhas plásticas rígidas, de produtos industrializados, em prol do Hospital do Amor de Barretos. O objetivo é coletar o máximo possível, sendo que a cada 1 mil tampinhas equivale a uma cadeira de rodas novinha.

A campanha recebeu o nome de “Tampinhas de Amor”. Um grande recipiente foi colocado na sala de recepção da ACE Batatais e permanecerá no local por tempo indeterminado. Sueli informa que qualquer tampinha de plástico rígido pode ser depositado no tambor perso-

nalizado da campanha, como tampas de refrigerantes, de potes de maionese, de garrafas de água, de shampoos, remédios, creme dental, condicionadores, águas sanitárias, amaciantes, etc.

“Vamos todos ajudar o Hospital do Amor de Barretos a conseguir mais recursos para essa entidade que tanto ajuda as pessoas que necessitam, ao mesmo tempo estaremos contribuindo com o meio ambiente. Mil tampinhas no lixo não valem nada, mas para o Hospital do Amor é mais uma cadeira de rodas nova”, ressaltou Sueli Correa.

O tambor da campanha está na sala de recepção da ACE Batatais, que está aberta ao público de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h, e aos sábados das 9h às 13h. Mais informações pelo 3761-3700.

ACE Batatais e Sebrae Franca agendam Rodada de Negócios para abril

É um encontro que viabiliza a possibilidade de negócios, fortalece a nossa economia e facilita o giro de produtos e serviços”, afirma Ennio Fantacini

Está agendado para o dia 7 de abril, terça-feira, às 18h,30 no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da ACE Batatais, a “Rodada de Negócios” entre empresas do município. O evento acontecerá em parceria com o Escritório Regional do Sebrae em Franca, com aproximadamente quatro horas de duração e expectativa de participação de aproximadamente 50 empresas. As inscrições já estão abertas e podem ser feitas até o dia 20 de março.

Na Rodada de Negócios a área de serviços é representada pelos segmentos de informática, contabilidade, fotografia, bufê, eventos, locação de artigos para festas, alimentação, imobiliárias, marmoraria, escola de idiomas, cabeleireiros, agências de publicidade, consultoria, construtora, consertos em geral, artesanato, transporte

de resíduos industriais, marcas e patentes, clínica de estética, fisioterapia, odontologia, engenharia e advocacia.

Do comércio e indústria podem participar empresas de bolos e doces, padaria, vestuários, lingerie, produtos agropecuários e alimentícios, máquinas, sorveteria, água mineral e filtros, óticas, calçados, confecção, fitas adesivas, perfumaria e cosméticos, supermercado, aparelhos auditivos, produtos químicos, farmácia, entre outros.

“É uma excelente oportunidade para todos os empresários se conhecerem e se integrarem sobre as atividades disponíveis no município. Esse encontro viabiliza a possibilidade de negócios fortalecendo a nossa economia e facilitando o giro de produtos e serviços”, ressaltou o presidente da ACE, Ennio Cesar Fantacini.



A distribuição dos empresários é feita por meio de um software para que não haja coincidência nas mesas, empresários se cruzando nas mesas por mais de uma vez. Os participantes recebem um crachá com o mapa e a sua localização em cada rodada.

“O formato desse evento é muito dinâmico e todas as empresas participantes têm a oportunidade de se apresentarem. O empresário tem um minuto e meio em cada roda-

da para falar sobre a sua respectiva empresa e o que ela oferece, gerando oportunidade de negócio e networking”, comentou o gerente executivo, Luiz Carlos Figueiredo.

SERVIÇO

Mais informações pelo telefone 3761-3700 ou pessoalmente na sede da ACE Batatais, localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h, e aos sábados das 9h às 13h.

CME Batatais promoverá o 1º Encontro da Mulher Empreendedora

No dia 5 de março, quinta-feira, às 19h30, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da ACE, o CME Batatais (Conselho da Mulher Empreendedora), presidido pela empresária Yara Matos, irá realizar o “1º Encontro da Mulher Empreendedora”, com a palestra “Quando seu Sonho vira Sucesso”, que será ministrada pela psicanalista Ana Toledo.

O objetivo do encontro é para que as empresárias associadas à ACE conheçam

os trabalhos do CME. O evento também faz parte das ações em homenagem ao Dia Internacional da Mulher, comemorado no dia 8 de março.

“Na ocasião, estaremos apresentando o que é o CME e como as mulheres empreendedoras

juntas, agregarão valor à nossa cidade. Todas as mulheres empresárias estão convidadas a participar desse encontro conosco”, disse Yara Matos.

À convite do CME Batatais, Ana Toledo, que além de psicanalista, é hipono-

terapeuta, escritora e comunicóloga, com extensão em neuropsicologia pela PUC-SP, co-criadora do método “O ciclo de Terapia Noética”, vem de São Paulo especialmente para ministrar a palestra e participar do evento.

Por ser um evento comemorativo, personalizado e com palestra e coffee break, o CME Batatais pede para que as mulheres empreendedoras confirmem presença até o dia 20 de fevereiro pelo 3761-3700.

Espaço da Mulher Empresária



Já estamos na segunda edição do Jornal Empreenda de 2020 e para fevereiro temos uma convidada especial, Tatiane A. Souza, sócia-proprietária da loja New Look, localizada na Praça Cônego Joaquim Alves, aniversariante do dia 25 de junho, casada com Saulo, mãe de Tiago de 5 anos e de Rafael que tem apenas 11 meses. Também fica registrado a homenagem do Espaço Mulher Empresária à Dainana Cristina de Oliveira, sócia-proprietária da empresa New Look, casada com Gustavo, mãe de Otávio de 11 anos e da Paloma de 4 anos.

como secretária, depois ao longo dos anos sempre trabalhei em fabricas de produção, por último agora voltei a trabalhar como secretária em uma escola de idiomas onde fiquei por quase 10 anos.

EME - Como se tornou empresária? Porque optou pelo setor do vestuário?

Tatiane Souza - Neste último emprego trabalhava de segunda a sexta e por 8 anos, aos finais de semana, levava e vendia roupas evangélicas nas casas das clientes. Quando sai de licença maternidade do meu segundo filho vi a necessidade de trabalhar por conta própria, sai do meu emprego e chamei minha prima Daiana para abrimos uma loja, ela, que no momento estava desempregada e já tinha intenção de vender moda masculina, aceitou a proposta.

EME - Há quanto tempo a New Look está no mercado?

Tatiane Souza - Desde maio de 2019 abrimos a loja New Look no centro de Batatais, não foi fácil, mas com ajuda de Deus e incentivo de nossos familiares amigos, arriscamos e conseguimos. Desde então está dando super certo, meus clientes que eu atendia em suas casas vieram todos nos prestigiar e amaram a loja. Tanto a loja quanto as redes sociais abriram portas para novas amizades e novos clientes.

EME - Qual a sua opinião sobre o comércio de Batatais?

Tatiane Souza - O comércio de Batatais oferece uma variedade de produtos que atende à todos os bolsos e necessidades e é esta a proposta da Loja New Look. Se você ainda não conhece a nossa loja, venha nos visitar, vai ser um prazer atendê-los.

EME - Quais produtos a sua empresa oferece?

Tatiane Souza - Hoje a Loja New Look está completa. Temos moda masculina, moda feminina, moda evangélica, infantil e acessórios". Somos em três pessoas no atendimento na loja física "Tatiane, Daiana e Eduarda" e duas vendedoras externas, a Cristiana e a Maryzete.

EME - Se não fosse empresária que outra atividade gostaria de desenvolver?

Tatiane Souza - Se não fosse empresária, certamente iria continuar como secretária. Eu amava o que eu fazia.

EME - Como você gosta de passar os seus momentos de lazer quando não está trabalhando?

Tatiane Souza - Com a família sem dúvida, assistindo filmes ou fazendo passeios, mas sempre juntos.



EME - Qual dica você pode dar para as mulheres que estão começando um novo empreendimento?

Tatiane Souza - Deus é nossa base de tudo, ele preparou para nós, e nos ajuda sempre. Tínhamos sonhos, desejos, vontade, e com a fé, Deus fez acontecer. Se você tem sonhos, tenha fé no Senhor e perseverança, isso faz com que as portas se abram na sua vida. E como diz uma passagem na Bíblia "Tudo posso naquele que me fortalece".



Espaço Mulher Empresária - Com quantos anos você começou a trabalhar e quais funções desempenhou ao longo de sua carreira profissional?

Tatiane A. Souza - Comecei trabalhar aos meus 16 anos,

SUPERMERCADOS



BATATAIS - ALTINÓPOLIS

A tradição de Economizar com qualidade continua com Supermercados Nori

5 lojas em Batatais e 1 em Altinópolis

SUPERMERCADOS



BATATAIS - ALTINÓPOLIS



Fone: (16) 3761.4182
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro







16 3662-2001

MONITORAMENTO DE ALARME 24H

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

Credi-Calçados

BIANCO

Um Cantinho do Rio Grande do Sul em Batatais

FONE/FAX: (16) 3761-2329

Entrevista – Gasparzinho Calçados

Gasparzinho Calçados – Eu entrei na loja Gasparzinho Calçados como funcionária e depois de um tempo surgiu a oportunidade de compra-la, já que o antigo proprietário não tinha mais interesse no ramo. Sou proprietária desde 1971.

EM - Quem são os proprietários? Quantos colaboradores a empresa possui?

Gasparzinho Calçados – A proprietária da Gasparzinho Calçados é a empresária Cleusa Maria Barros Borges, que conta com duas colaboradoras.

EM - Quais os tipos de calçados a Loja Gasparzinho Calçados oferece aos seus clientes?

Gasparzinho Calçados - Trabalhamos com as linhas infantil e adulta, masculino e feminino, esporte, casual entre outros. Temos tamanhos especiais e linha confort.

EM - A Gasparzinho está entre as lojas de calçados mais tradicionais da cidade?

Gasparzinho Calçados - Sim. A Gasparzinho está em atividade comigo há 49 anos no centro de Batatais, trabalhando sempre para melhor atender nossos clientes.

EM - O atendimento e os produtos da Loja Gasparzinho são diferenciais em relação às outras lojas de calçados?

Gasparzinho Calçados - Com certeza. O nosso atendimento é de qualidade, sempre com o objetivo

de satisfazer a necessidade dos nossos clientes. Nossas colaboradoras são muito qualificadas e darão toda a atenção que o cliente merece na hora de escolher um calçado para ele ou para a sua família.

EM - A Loja Gasparzinho trabalha com quais marcas de calçados?

Gasparzinho Calçados - Temos muita variedade em marcas, mas as principais na linha infantil são Camin, Lili Kids, BlinBlin, Arisa, Pingo de Pé e muitos outros. Na linha feminina são Picadille, Beira Rio, Moleca e Mironneli. Na linha masculina temos sandálias, chinelos e mocassins

EM - Quais formas de pagamento a Gasparzinho disponibiliza aos clientes?

Gasparzinho Calçados - Temos a

opção à vista, em dinheiro e cartão de débito ou cartão de crédito.

EM - Como é a concorrência no setor de calçados?

Gasparzinho Calçados – A concorrência no ramo de calçados é como qualquer outra. Não é fácil, mas acredito que esteja difícil não somente para o setor de calçados, mas para qualquer ramo do comércio.

EM - Quais os horários de funcionamento, endereço, telefones, e-mail e redes sociais da Gasparzinho?

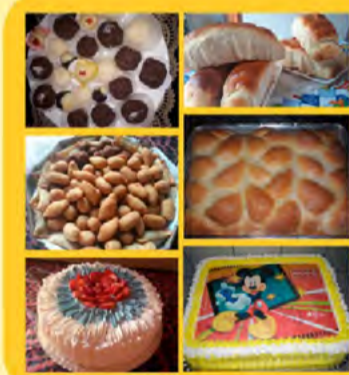
Gasparzinho Calçados - A Gasparzinho Calçados está aberto de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h e aos sábados das 9h às 13h. Venha nos visitar e confira a nossa linha de calçados de qualidade e preço justo.

Por Cleusa Maria Barros Borges - empresária

Jornal Empreenda - Como surgiu a Loja Gasparzinho Calçados e há quanto tempo a loja está em atividade?



Entrevista – SOL Tortas, Bolos e Salgados



Salgados
Bolos
Bolos Caseiros
Tortas
Roscas
Pães
Docinhos
e muito mais

Por Solange Ferreira de Souza Teixeira - empresária

Jornal Empreenda - Como surgiu a SOL Tortas e Bolos e como iniciou suas atividades?

SOL Tortas, Bolos e Salgados - Antes de responder às perguntas gostaria de agradecer a oportunidade e o interesse em meus serviços. Estou muito contente por poder participar e contribuir com a ACE. No momento de desemprego, decidi colocar em prática o pouco de conhecimento que eu possuía sobre confeitaria, panificação e salgaderia e começar meu próprio negócio em 2016.

EM - Quem são os proprietários da empresa conta? Possui colaboradores ou parceiros?

SOL Tortas e Bolos – Meu nome é Solange Ferreira de Souza Teixeira. Como microempreendedora individual trabalho sozinha e conto com o apoio de minha família.

EM - Quais produtos e serviços a empresa oferece aos seus clientes?

SOL Tortas e Bolos - Forneco aos meus clientes bolos de festa, bolos da vovó, salgados, docinhos, pastéis de feira, pães caseiros, roscas, bolo

no pote, etc.

EM - A SOL Tortas e Bolos aceita encomendas para festas, aniversários e eventos?

SOL Tortas e Bolos -Sim, trabalho com encomendas.

EM - Quais produtos são os mais pedidos?

SOL Tortas e Bolos - Definitivamente os produtos mais pedidos são os bolos, salgados, pães, roscas, batata recheada e bolo no pote.

EM - Para docinhos e salgados



há um número mínimo para encomenda?

SOL Tortas e Bolos - O número de encomendas é a combinar. Estamos à disposição para atender às necessidades dos clientes.

EM - A SOL Tortas e Bolos atende pedidos em que dias da semana?

SOL Tortas e Bolos - trabalhamos de segunda à sábado.

EM - Como é a concorrência no setor em que a empresa atua?

SOL Tortas e Bolos -A concorrência vem crescendo conforme a demanda aumenta.



EM - Qual o diferencial da SOL Tortas e Bolos em relação aos concorrentes?

SOL Tortas e Bolos - Nossa diferença se encontra no atendimento ao cliente, nossos preços e, sobretudo, a qualidade de nossos produtos.

EM - Os valores dos produtos da SOL são acessíveis?

SOL Tortas e Bolos - Definitivamente, nossos preços são acessíveis.

EM - Além do pagamento em dinheiro, a SOL aceita cartões de débito e crédito?

SOL Tortas e Bolos - Ainda não trabalhamos com maquininhas de cartão. Por enquanto aceitamos somente pagamento em dinheiro.

EM - Quais os horários de atendimento da SOL,

endereço, telefones de contato, redes sociais e e-mail?

SOL Tortas e Bolos -Trabalhamos das 7h da manhã até as 18h. Nós estamos localizados no bairro Jardim dos Ipês, Rua Carlos Roberto Galetti, número 99. Celular: 16 99142-8360, possuímos facebook (Sol Torta) e Instagram (sol_tortas).



Inadimplência dos consumidores de Batatais tem queda de 14%



Segundo dados da Associação Comercial e Empresarial de Batatais (ACE), coletados da Boa Vista SCPC, no ano de 2019, a inadimplência dos consumidores de Batatais, teve uma queda de 14% comparada com o ano de 2018.

Nos doze meses de 2019, houve o registro de 826 clientes negativados, com 1.435 registros e uma dívida de R\$ 629.370,50. No ano de 2018, foram negativados 811 clientes, com 1.671 registros e uma dívida de R\$ 738.645,96 uma média de 1,74 ocorrências por clientes. Comparados os períodos observa-se um aumento de 1,85% do número de clientes

negativados, e uma redução de 14,12% das ocorrências e 14,79% do valor devido. Em 2018 houve uma média de 2,06 ocorrências por clientes negativados.

Dos clientes negativados no ano passado, 747 são solteiros e 79 casados, sendo 587 do sexo masculino e 239 do sexo feminino. No ano de 2018 foram negativados 754 solteiros e 57 casados, sendo 501 do sexo masculino e 319 do sexo feminino. No comparativo entre os dois períodos houve uma redução de 0,93% da quantidade de solteiros, um aumento de 38,60% dos casados, 17,17% do sexo masculino e uma redução de 25,08% dos inadimplentes do sexo feminino.

Nas ocorrências por vencimento, observa-se que no ano de 2019 houve um aumento significativo de clientes que não conseguiram pagar suas dívidas. No ano de 2019, houve 1.023 clientes negativados, enquanto que no ano de 2018 não houve nenhum cliente negativado com dívida do mesmo ano. Observa-se que os devedores com dívidas de até dois ou três anos, houve uma redução, em 2018 havia 724 ocorrências registradas com até dois anos da dívida, já em 2019 foram registrados 356 ocorrências, uma redução de 51%. As ocorrências com dívidas de até três anos no ano de 2018 totalizaram 266 contra 41 ocorrências no ano de 2019 uma redução de 85%.

Na análise das ocorrências por faixa de valores, no ano de 2019, foram registradas 743 ocorrências com dívidas de até R\$ 500,00 contra 946 do ano de 2018, correspondendo a uma redução de 21%. No ano de 2018 as dívidas de até R\$ 500,00 totalizavam R\$ 263.355,54 enquanto que no ano de 2019, foi de R\$ 163.722,88 tendo uma redução

de 38% do valor. Há 49 ocorrências com dívidas acima de R\$ 2.000,00 no ano de 2018 havia 52 ocorrências.

Na análise das ocorrências pro faixa etária, observa-se que no ano de 2019 foram registradas 383 ocorrências de clientes com idade entre 31 a 40 anos, totalizando 234 clientes, sendo 156 do sexo masculino e 78 do sexo feminino. No ano de 2018 foram registradas 485 ocorrências de 247 clientes da faixa etária entre 31 a 40 anos, sendo 147 do sexo masculino e 100 do sexo feminino.

Observa-se ainda que no ano de 2019 houve um aumento de 32% de clientes com mais de 50 anos que deixaram de pagar suas dívidas, no ano de 2018 havia 130 clientes e no ano de 2019 este número de clientes subiu para 172.

No acumulado dos últimos cinco anos, há 5.123 consumidores em débito, sendo 3.123 do sexo masculino e 1.910 do sexo feminino, 4.845 solteiros e 278 casados. A dívida total dos consumidores é de R\$ 6.720.724,21

ECONOMIA

Indicadores

INFORMAÇÕES ECONÔMICAS

UNIDADE FISCAL	
UFESP	R\$ 27,61
Fonte: Diário Oficial SP	

JUROS – Taxa Média Mensal	
Cheque Especial	8,00%
Empréstimo Pessoal	6,17%
Fonte: Procon SP (Pesquisa Jan/2020)	

Cartão Crédito – Rotativo Pessoa Física – Pré Fixado	Banco	
	am	aa
Bradesco Cartões	10,86%	244,46%
Banco Santander	11,66%	275,78%
Banco do Brasil	9,81%	207,28%
Caixa Econ. Fed.	9,86%	208,98%
Itaú Card	11,95%	287,55%
Fonte: Banco Central – 03/01 a 09/01		
Tipo de Encargo – Pré Fixado		

Cheque Especial – Pessoa Física	Banco	
	am	aa
Bradesco	9,04%	182,38%
Banco Santander	9,80%	207,07%
Banco do Brasil	8,81%	175,57%
Caixa Econ. Fed.	6,34%	109,18%
Itaú Unibando	8,79%	174,73%
Fonte: Banco Central 03/01 a 09/01		

TAXA SELIC	
Anual	4,5%

Indicadores Mensais	
Índice	Acumulado – Dez/19
IGP-M	1,0730%
IPCA	1,0431%
IPCFipe	1,0440%
Fonte: Banco Central	

Boa Vista SCPC	
Inadimplência (Dez/19)	- 1,4%
Recuperação Crédito (Dez/19)	4,8%
Demanda de Crédito (Nov/19)	2,6%
Pedidos de Falências (Nov/19)	- 29,7%
Movimento Comércio (Out/19)	2,3%
Fonte: Boa Vista	

TJLP	
Anual (BNDES)	5,09%

CAGED			
Ano	Admissão	Demissão	Saldo
2016	4.484	4.927	- 443
2017	4.818	4.570	248
2018	4.532	4.574	- 42
Jan/19	375	343	32
Fev/19	499	419	80
Mar/19	377	353	24
Abr/19	535	383	152
Mai/19	396	424	- 28
Jun/19	340	331	9
Jul/19	443	340	103
Ago/19	432	342	90
Set/19	381	334	47
Out/19	395	359	36
Nov/19	353	344	9
Total/19	4.526	3.972	554

Balança Comercial (Milhões US\$)			
Ano	Exportação	Importação	Saldo
2016	65,3	1,5	63,8
2017	97,2	2,9	94,3
2018	70,7	3,6	66,9

Balança Comercial (Milhões US\$) – 2019			
Período	Export.	Import.	Saldo
Jan/19	6,25	0,20	6,05
Fev/19	4,92	0,38	4,54
Mar/19	2,89	0,18	2,71
Abr/19	3,47	0,24	2,71
Mai/19	4,72	0,07	4,65
Jun/19	4,55	0,12	4,43
Jul/19	7,16	0,42	6,74
Ago/19	3,00	0,44	2,56
Set/19	3,39	0,34	3,05
Out/19	5,33	0,53	4,8
Nov/19	6,09	0,44	5,65
Total/19	51,77	3,36	48,41

Fonte: SECEX

Novas regras do cheque especial já estão valendo

Modalidade de crédito com taxas que quadruplicam uma dívida em 12 meses, o cheque especial tem juros limitados desde o dia 06/01. Os bancos não poderão cobrar taxas superiores a 8% ao mês, o equivalente a 151,8% ao ano.

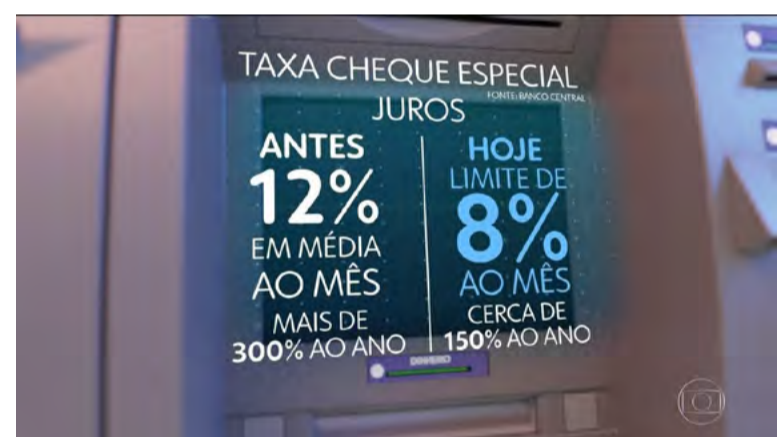
A limitação dos juros do cheque especial foi decidida pelo Conselho Monetário Nacional (CMN) no fim de novembro. Os juros do cheque especial encerraram novembro em 12,4% ao mês, o que equivale a 306,6% ao ano.

Ao divulgar a medida, o Banco Central (BC) explicou que o teto de juros pretende tornar o cheque especial mais eficiente e

menos regressivo (menos prejudicial para a população mais pobre). Para a autoridade monetária, as mudanças no cheque especial corrigirão falhas de mercado nessa modalidade de crédito.

TARIFA

Para financiar em parte a queda dos juros do cheque especial, o CMN autorizou as instituições financeiras a cobrar, a partir de 1º de junho, tarifa de quem tem limite do cheque especial maior que R\$ 500 por mês. Equivalente a 0,25% do limite que exceder R\$ 500, a tarifa será descontada do valor devido em juros do cheque especial.



Cada cliente terá, a princípio, um limite pré-aprovado de R\$ 500 por mês para o cheque especial sem pagar tarifa. Se o cliente pedir mais que esse limite, a tarifa incidirá so-

bre o valor excedente. O CMN determinou que os bancos comuniquem a cobrança ao cliente com 30 dias de antecedência. Fonte: BC / Diário do Comércio.

Número de novas empresas sobe 18,1% em 2019, 14,1% são MEIs

O número de novas empresas cresceu 18,1% em 2019 frente ao ano anterior, segundo levantamento da Boa Vista, com abrangência nacional. Em relação à participação, as MEIs representam 78,4% do total de crescimento, ou seja 14,1% do crescimento total são MEIs e apenas 4% de ME, EPP, Ltda., etc.

No quarto trimestre houve queda de 15,2% em relação ao trimestre passado. Já na comparação com o mesmo trimestre de 2018, o indicador apresentou crescimento de 17,8%. Segundo dados do Portal do Empreendedor, na página de estatística, pesquisa por CNAE UF, município,



sexo e inscritos totais, no município de Batatais há 3.170 MEIs,

sendo 1.499 do sexo masculino e 1.671 do sexo feminino. Do total

das novas empresas por setores, o levantamento mostrou o setor de Serviços atingiu 61,68% de representatividade no ano de 2019, estando maior que os 58,7 observados no mesmo período de 2018.

Mantida a base de comparação, o Comércio apresentou queda na participação, recuando para 29,3%, enquanto a indústria avançou para 7,7%.

Na comparação com o acumulado de 2018, todas as regiões registraram aumento das aberturas em 2019. As regiões norte (25,2%) e Centro-Oeste (18,8%) foram as que mais registraram maior crescimento.

PROGRAMA APRENDIZ LEGAL

Parcerias entre CIEE e empresas criam oportunidades para os jovens no mercado de trabalho

O CIEE - Centro de Integração Empresa Escola, atua na cidade de Batatais com os programas de estágio e aprendizagem e se orgulha em fazer parte da preparação e inserção destes jovens no mundo do trabalho, a empresa Coplana é nossa parceira no programa Aprendiz Legal e hoje juntamente com o ex aprendiz Igor agora colaborador efetivo na empresa vêm nos contar como foi a experiência com esta oportunidade.

A Coplana é uma cooperativa muito empenhada na formação de jovens para o mercado de trabalho, junto com

o programa CIEE de Batatais as expectativas estão sendo ótimas. O jovem já vem muito bem auxiliado pela equipe CIEE, isso nos ajuda bastante para a capacitação do mesmo. A nossa função é ensinar e ajudar o jovem na melhor maneira possível, a experiência está sendo muito positiva com a contratação do programa. Hoje temos um exemplo de sucesso, Igor Do Nascimento Ferreira, que começou como Jovem Aprendiz e hoje é o mais novo Funcionário. (Luís Miguel Fabiano Garcia - Coordenador de Loja)

O CIEE com o programa aprendiz legal, juntamente com a Coplana, me deram muito



mais do que "apenas" uma oportunidade de emprego, com as suas capacitações e o empenho dos instrutores, fez com que eu conseguisse aprender, compreender e estar preparado para qualquer situação adversa que poderei encontrar no mercado de trabalho.

O programa além de in-

serir o jovem no mercado de trabalho, dando oportunidade para aqueles que estão em busca da sua primeira experiência profissional, ele também nos dá esperança e auxilia a conseguirmos a tão sonhada efetivação após o término do contrato.

O sentimento que tenho é de gratidão, por tudo que o CIEE e a Coplana fizeram por mim durante os meus onze meses de contrato como aprendiz, e hoje, como colaborador efetivo da Coplana, posso dizer que sou um profissional muito mais preparado para o mercado de trabalho. (Igor do Nascimento Ferreira - Ven-

dedor Técnico)

Venha você também escrever a sua história de sucesso!

Jovens cadastrem-se através do site www.ciee.org.br.

Empresários contrate um aprendiz ou estagiário, para mais informações (16) 3661-0069.

CIEE - DESENVOLVENDO OS JOVENS, TRANSFORMANDO O FUTURO!"

Foto: Daniela Pereira - Operadora de Caixa, Luis Miguel - Coordenador da Loja, Talia Freiria - Serviço Geral, Igor do Nascimento - Vendedor Técnico, Ana Claudia - Setor Veterinário, André Daniel - setor de Peças

Grupo de amigos prepara festa de aniversário de 86 anos do Cônego Eloy Pupin

Qualquer pessoa pode participar. O convite que inclui jantar, bebidas e bolo já está sendo vendido a R\$ 50

No próximo dia 23 de fevereiro, domingo de carnaval, o Cônego Eloy Pupin completa 86 anos de vida e para comemorar, um grupo de amigos está preparando uma grande festa de aniversário, agendada para o dia 29 de fevereiro, sábado, à partir das 20h30, no Salão de Eventos do Lar São Vicente de Paulo. Convites e mesas já podem ser reservados.

Segundo José Anselmo Barcelos, a iniciativa e organização do evento é uma ação de m grupo denominado "Amigos do Cônego Eloy Pupin", que está preparando

uma festa para homenagear o aniversariante que por muitos anos foi o responsável pela Igreja Matriz Senhor Bom Jesus da Cana Verde, elevada a Santuário há alguns anos.

"O Cônego Eloy Pupin é uma pessoa muito querida em Batatais, conhecido e admirado por muitos cidadãos e nós tivemos essa ideia de fazer a festa para homenageá-lo", comentou Barcelos.

O convite está sendo vendido a R\$ 50,00 por pessoa. A reserva de mesa pode ser feita a partir de seis pessoas. O buffet será por conta da Fio-

rino Eventos, com o comando do Zezinho. O cardápio contempla saladas variadas, queijo mussarela, presunto, lombinho, queijo prato, pastel de carne, croquete de bacalhau, empada, esfiha, arroz, feijão gordo, batata assada, farofa, filé de frango, lombo suíno e lagarto ao molho. Na parte de bebidas a cerveja Skol, refrigerantes Coca-Cola, guaraná, água, ainda terá cerveja sem álcool e refrigerante zero.

"Como se trata de aniversário, teremos um delicioso bolo de sobremesa após cantarmos o Parabéns pra Você ao Cônego Eloy Pupin", ressal-

tou Barcelos.

Ainda segundo a organização o evento está sendo preparado com expectativa de público de 500 pessoas. "O pessoal tem que garantir o convite ou reserva de mesa, pois vão se esgotar rapidamente", alertou Barcelos.

SERVIÇO:

Festa de Aniversário do Cônego Eloy Pupin

Data e Local: Dia 29 de fevereiro, sábado, às 20h30, no Salão de Eventos do Lar São Vicente de Paulo, localizado à Rua das Rosas, n.º 710, bairro Vila Lidia.

Pontos de vendas: Os convites individuais poderão ser adquiridos em um dos pontos de venda: ACE Batatais, Drograria Bom Jesus e Clube da Saúde. Mais informações pelo 16 3761-7247, com Cristina ou 99181-0841 com Barcelos.



Claretiano está oficialmente reconhecido pelo MEC por mais cinco anos



Foi publicada no Diário Oficial da União desta segunda-feira, 27 de janeiro, a portaria que reconhece o Claretiano - Centro Universitário de Batatais por mais cinco anos, de 2020 a 2025. Os trâmites para o reconhecimento institucional começaram em 2017 e, no ano seguinte, aconteceu a visita da comissão do Ministério da Educação.

Na avaliação, o MEC utiliza uma escala de notas que variam de 1 a 5. Como o Claretiano conquistou a nota máxima, que é 5, a instituição continua autorizada a oferecer cursos de graduação e pós-graduação nas modalidades presencial e a distância.

Portaria Ministerial nº 113, de 23 de janeiro de 2020, publicada no Diário Oficial da União de 27 de janeiro de 2020:

PORTARIA Nº 113, DE 23 DE JANEIRO DE 2020

O MINISTRO DE ESTADO DA EDUCAÇÃO, no uso de suas atribuições, tendo em vista o art. 2º da Lei nº 9.131, de 24 de novembro de 1995, o art. 4º da Lei nº 10.870, de 19 de maio de 2004, o Decreto nº 9.235, de 15 de dezembro de 2017, as Portarias Normativas nº 20 e nº 23, republicadas em 3 de setembro de 2018, nos termos da Resolução CNE/CES nº 1/2010, alterada pela Resolução CNE/CES nº 2/2017, resolve:

Art. 1º Homologar o Parecer nº 938/2019, da Câmara de Educação Superior do Conselho Nacional de Educação, referente ao Processo e-MEC nº 201615395.

Art. 2º Reconhecer o Centro Universitário Claretiano - Ceular, com sede na Rua Dom Bosco, nº 466, bairro Castelo, no município de Batatais, no estado de São Paulo, mantido pela Ação Educacional Claretiana, com sede na Rua Dom Bosco, nº 466, bairro Castelo, no município de Batatais, no estado de São Paulo (CNPJ 44.943.835/0001-50).

Art. 3º O reconhecimento de que trata o art. 2º é válido pelo prazo de 5 (cinco) anos, conforme previsto na Portaria Normativa MEC nº 1, de 3 de janeiro de 2017.

Art. 4º Esta Portaria entra em vigor na data de sua publicação.

ABRAHAM WEINTRAUB

DANIEL CARVALHO
CORRETOR DE IMÓVEIS

16 98137-0710
16 3662-1498

Av. 14 de Março, 421 - Centro | Batatais/SP
danielvcarvalho@creci.org.br

DANIEL VEÍCULOS

Av. 14 de Março, 421 - Batatais - SP
Telefone: 16 3662-0710 / 16 97401-0706
leonardo@danielveiculosbatatais.com.br

POPIMAR
SPORTS & FASHION

(16) 3660-5311

AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

Programação Cultural - Fevereiro de 2020

CARNAVAL 2020

Matinê de Carnaval

Dia 15

Horário: das 15h30 às 18h

Local: Claretiano – Centro Universitário

As crianças entram mais cedo na folia com a matinê de pré-carnaval no Claretiano. Leve a família para curtir a folia. Não será permitida bebida alcoólica, já que a festa é dedicada as crianças.

Ensaio de Carnaval – Blocão do Morro

Dia 21 (sexta-feira)

Horário: a partir das 20h

Local: Quadra do Altino Arantes

Apresentação de bateria e animação do carnaval na tradicional quadra da Escola de Samba.

Bloco Só Mais Um

Dia 22 (sábado)

Horário: das 15h às 20h

Local: Cortejo circuito Centro / Lago

O tradicional Bloco Só Mais Um realiza cortejo tradicional no circuito Centro até o Lago Artificial.



Blocão do Morro / Que Bloco é Esse?

Dia 23 (domingo)

Horário: das 14h às 20h

Local: Cortejo Altino Arantes / Lago

Apresentação simultânea do Blocão do Morro que sai em cortejo do bairro Altino Arantes até o Lago Artificial. Simultaneamente o "Que Bloco é Esse?" se apresenta no Lago Artificial.



CARNAPET

Dia 24 (segunda-feira)

Horário: 14h às 16h

Local: Lago Artificial

Aproveite para fantasiar seu PET e desfilar no Lago Artificial e concorra a brindes. Inscrições na ONG Novo Caminho e Associação de Proteção dos Animais São Francisco de Assis.

Bloco Só Mais Um

Dia 24 (segunda-feira)

Horário: das 15h às 20h

Local: Cortejo circuito Avenida Washington Luis / Lago

O Bloco Só Mais Um inaugura um novo circuito da Avenida Washington Luis até o Lago Artificial, apresentando suas tradicionais marchinhas.

Blocão do Morro / Que Bloco é Esse?

Dia 25 (terça-feira)

Horário: das 15h às 20h

Local: Cortejo Altino Arantes / Lago

Apresentação simultânea do Blocão do Morro que sai em cortejo do bairro Altino Arantes até o Lago Artificial. Simultaneamente o "Que Bloco é Esse?" se apresenta no Lago Artificial.

**Programação sujeita a alterações.*

Caça Palavras

A rotina escolar está voltando e logo as crianças estarão dentro das salas de aula estudando, adquirindo conhecimento. Algumas lições podemos ajudar, como por exemplo, listar as regiões e os estados brasileiros, o que é relativamente fácil. Para colocar um pouco mais de dificuldade no exercício e aprimorar o conhecimento, escolhemos esse divertido Caça Palavras para você relembrar os nomes de alguns estados norte-americanos. Aproveite e também procure a palavra secreta "Louisiana". Boa diversão!

M	Y	R	Q	A	N	O	Z	I	R	A	F	F	X	T	S	R	X	B	Y	M	I	C	H	I	G	A	N												
E	E	S	S	E	N	N	E	T	S	G	B	F	H	S	N	O	R	E	V	K	E	N	T	S	S	I	M	E	X	Y	I	F	P	M	A	S			
V	I	P	I	S	S	I	S	S	I	M	E	X	Y	I	F	P	M	A	S	E	J	Y	W	A	Z	E	S	D	Q	A	D	O	S	L	M	Q	D	U	X
G	R	K	S	U	A	G	J	K	I	P	G	E	R	R	O	T	W	R	H	I	G	Y	J	V	I	U	Z	E	Y	L	F	J	G	O	E	M	A	P	
N	Y	V	R	V	N	Z	E	W	P	G	Y	U	D	Y	I	X	O	B	M	H	G	T	G	P	R	K	F	L	H	M	I	C	H	I	G	A	N	Q	R
A	T	L	T	D	O	I	H	O	B	X	L	J	T	X	L	S	T	G	X	T	K	N	D	E	F	C	A	I	N	A	I	S	I	U	O	L	A	J	D
O	V	T	E	F	I	D	W	Z	I	O	I	L	E	E	O	M	N	Y	N	S	X	V	K	Y	L	Y	H	A	W	A	I	I	N	L	C	J	A	H	E
E	B	X	A	D	A	V	E	N	D	F	W	E	K	F	C	M	M	V	B	N	G	G	B	S	C	G	V	I	Z	A	L	A	B	A	M	A	I	B	R
N	J	E	M	E	Q	F	R	S	S	P	Y	K	C	U	T	N	E	K	A	I	U	O	J	J	C	O	L	O	R	A	D	O	O	R	N	T	R	E	S
M	O	M	V	F	L	O	J	Z	I	N	T	Y	P	O	Y	T	T	G	K	A	M	C	T	F	D	O	A	V	P	T	Z	Q	X	E	N	N	S	Z	A
I	A	E	U	L	K	R	N	U	K	N	V	R	O	R	K	K	E	I	X	V	K	T	Z	U	F	R	J	O	H	A	D	I	N	D	I	A	N	A	T

- MICHIGAN
- TEXAS
- KENTUCKY
- NEVADA
- FLORIDA
- INDIANA
- HAWAII
- MONTANA
- ALABAMA
- CALIFORNIA
- GEORGIA
- COLORADO
- MINNESOTA
- TENNESSEE
- NEBRASKA
- OHIO
- MISSISSIPI
- ARIZONA
- IDAHO

BoaVista

SCPC

SOLUÇÕES EM: CONCESSÃO E RECUPERAÇÃO DE CRÉDITO.

PROCURE A




E SAIBA MAIS!

PRAÇA DR. JOSÉ ARANTES JUNQUEIRA, 90 - CENTRO BATATAIS/SP

FONE: 16.3761-3700


acebatatais@acebatatais.com.br


www.acebatatais.com.br



Energia verde

O etanol libera uma quantidade reduzida de gases causadores do efeito estufa, tornando-se um biocombustível indispensável para o desenvolvimento sustentável.







Emporium

CAFÉ CONVENIÊNCIA

(16) 3662-4801

R: Dr. Basílio Rodrigues dos Santos, 146
Bancários - Batatais/SP



RED Negócios

Creci - 26763 - J

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

3761-0400

www.rednegocios.com.br | rodrigo@rednegocios.com.br

 (16)98172-9149



US/INOX

Batatais

Serviço de Corte a laser e Dobra CNC e Fabricação de equipamentos em aço inoxidável.

(16) 3660-6600

www.usinoxbatatais.com.br

R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial Batatais/SP



GESCON
Consultoria e Assessoria
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica

Praça Dr. Fernando Costa, nº 24
Castelo - Batatais/SP
(16) 37618684 / (16) 36624337
Oferecendo soluções com excelência!



NOVA GRIFF
A nova cara da moda

Rua Dr. Rebouças, 103
Vila Maria / Batatais-SP
Fone: 16 3761.1102
novagriff@com4.com.br

www.novagriff.com.br www.facebook.com/nova.griff.9



FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM
Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia,
Florais, Genéricos,
Medicamentos em Geral e
Suplementos Alimentares

Alcides Milan
Proprietário
Farmacêuticos Responsáveis
Alcides Alexandre P. Milan
Fernando Carlos P. Milan
Marcela Ricci da Costa
Gabriel Gomes de Oliveira

ENTREGAS (16) 3761-2118
GRÁTIS 9 9181.8282
Rua Santos Dumont, 140
CEP 14300-000 - Batatais/SP



Greenn
ESPAÇO DE EVENTOS

16 99346.3567 16 98116.1013
Rua João Batista Angulo Filho, 21 - Jd. São Gabriel



A MORADA DO VERDE AGRADECE A
TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO
SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!



AVENDA GENERAL OSORIO, 40 - CENTRO - BATATAIS/SP
(16) 3662-1308



COMPUSERVICE
SUA INTERNET NA VELOCIDADE DA LUZ

60MB R\$ 74,90	100MB R\$ 94,90	300MB R\$ 154,90
--------------------------	---------------------------	----------------------------

Seja no conforto de sua casa ou na segurança de sua empresa,
aqui você tem o que há de melhor em nossa região!

f /CompuService.Net @compuservice.psi.br



gino
COMUNICAÇÃO VISUAL

Soluções em Comunicação visual

3761.5023 | 99996.1520 gino@ginocomunicacaovisual.com.br

Brasileira ótica

(16) 98141-2853
(16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 - Centro

MATRÍCULAS ABERTAS!



PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO
BATATAIS/SP

Informações e matrículas:
(16) 3660-1777 Ramal 1418
ou 99226-3057

Rua Dom Bosco, 466 - Bairro Castelo - Batatais/SP

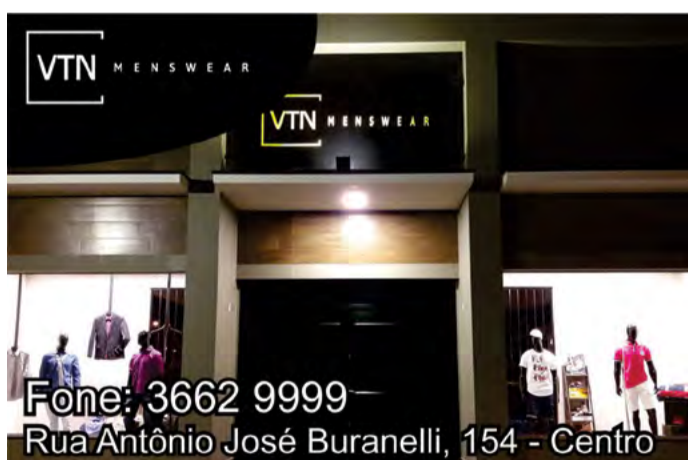
Claretiano
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Nataação
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:
Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.



VTN MENSWEAR

Fone: 3662 9999
Rua Antônio José Buranelli, 154 - Centro



Açaí Mix
Sorbeteria e Açaí Self Service

Disk Entregas - 16 98168-5153
Açaí Mix Batatais
R. Dr. Oswaldo Scatena, 509 - Batatais | SP

QUE TAL COMEÇAR O ANO DE PORTÃO NOVO?
www.j2mportoes.com.br



J2M
PORTÕES

MÁXIMA TECNOLOGIA NO PORTÃO DA SUA CASA!

magazineluiza
vem ser feliz

(16) 3661-8200
Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

POSTO SÃO GERALDO



COMBUSTÍVEL GARANTIDO

Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP
Fone: (16) 3761-3269

Vem Construir com a gente!



Lizote

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP | Televidas: (16) 3660.5400 | WhatsApp: (16) 98249.0130